

A man and a woman are standing in a modern office, looking at a tablet. The man is pointing at the screen, and the woman is looking on. The background shows a bright, open-plan office with large windows and modern furniture.

Guide til produktindhold og -egenskaber Microsoft Dynamics NAV 2016

Oktober, 2015

Indhold

1 Microsoft Dynamics NAV

En effektiv løsning til din virksomhed.

Ét dagligt login til hele dagen

Partnere øger successen for små og mellemstore virksomheder.

2 Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

Startpakke (Starter Pack)

Udvidede pakke (Extended Pack)

3 Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016
Startpakken (Starter Pack)

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016
Udvidede Pakke (Extended Pack)

4 Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Logistik (Supply Chain Management)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, markedsføring og service

- > Salg og marketing
- > Servicestyring
- > Workflow
- > E-services
- > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklienter og anvendelse

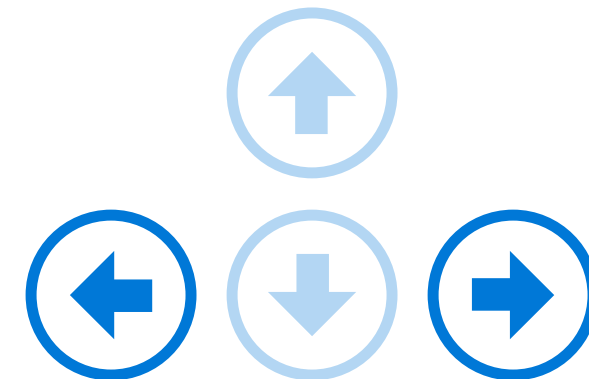
Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Andet

5 Få mere at vide

2 af 38



Klik rundt i PDF-dokumentet ved hjælp af venstre og højre piletast eller via menuen i venstre side.

Du kan også klikke rundt ved hjælp af de blå pile til højre.

God fornøjelse.

1.

Microsoft Dynamics NAV

Office 365

Microsoft Azure



Indhold

1

En effektiv løsning til din virksomhed

Ét dagligt login til hele dagen

Microsoft Dynamics NAV

Partnere øger succes for små og mellemstore virksomheder

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Microsoft Dynamics NAV En effektiv løsning til din virksomhed



Microsoft Dynamics NAV er en løsning til styring af virksomheder. Løsningen, der understøtter flere sprog og valutaer, hjælper mere end 117.000 virksomheder over hele verden med at styre deres bogføring, økonomi, logistik og drift. Du kan begynde med det, du har brug for nu. Efterhånden som din virksomheds behov ændrer sig, kan du nemt udvide. Uanset om det er i skyen (Microsoft Azure) eller på dine egne servere – valget er dit.

4 af 37

ÉT DAGLIGT LOGIN TIL HELE DAGEN

Microsoft Dynamics NAV og Office 365 er den perfekte kombination til virksomheder. Når din e-mail, kalender og dokumenter hænger tæt sammen med regnskabsdata og understøtter virksomhedens processer, så får du en integreret oplevelse, som ingen andre ERP-systemer kan matche. Du kan nemt få overblikket på din hjemmeside og dykke ned i detaljerne i Microsoft Dynamics NAV – uden at skulle skifte fra den ene applikation til den anden. Dine medarbejdere får den samme brugeroplevelse på tværs af enheder, hvilket gør det nemt for dem at udføre deres daglige opgaver, uanset om de befinder sig på kontoret eller på farten.

PARTNERE ØGER SUCCESSEN FOR SMÅ OG MELLEMSTORE VIRKSOMHEDER

Microsoft Dynamics sælges af et internationalt netværk af løsningsspecialister, der kaldes partnere eller forhandlere. Din lokale partner prissætter og implementerer Microsoft Dynamics NAV ud fra dine unikke behov. Microsoft-partnere har indgående kendskab til såvel lokale forhold, industri- og branchekrav samt teknologi.

Indhold

1

En effektiv løsning til din virksomhed

Ét dagligt login til hele dagen

Microsoft Dynamics NAV

Partnere øger succes for små og mellemstore virksomheder

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Hele din virksomhed i skyen. Microsoft Dynamics NAV and Office 365



2.

Sådan køber
du Microsoft
Dynamics NAV
2016



Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Startpakke
(Starter Pack)

Udvidede pakke
(Extended Pack)

2. Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

Microsoft Dynamics kan kun købes via Microsoft Dynamics-certificerede partnere. Forhandlerne planlægger, implementerer, tilpasser og supporterer for at kunne levere den bedste løsning til kundens specifikke behov. Uanset hvordan og hvor softwaren installeres, kan kunderne købe deres Microsoft Dynamics NAV-licenser ved at betale et månedligt gebyr til en serviceudbyder.

Køb af licens (Perpetual Licensing)

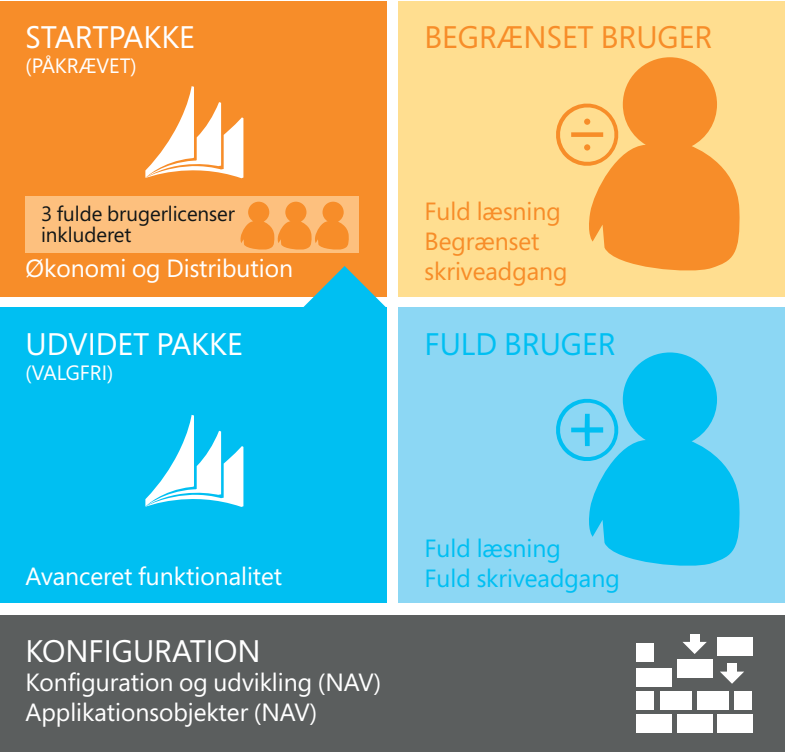
Microsoft Dynamics NAV’s licensmodel (Perpetual Licensing) er designet til at hjælpe små og mellemstore virksomheder med at komme i gang til en lav startpris med indbygget funktionalitet og konfigureringsværktøjer. Med en Microsoft Dynamics Perpetual-licens får kunden f.eks. adgang til funktionaliteten Startpakke (Starter Pack), mens selve brugeradgangen håndteres via brugerlicenser.

Abonnementsbaseret licens (Subscription)

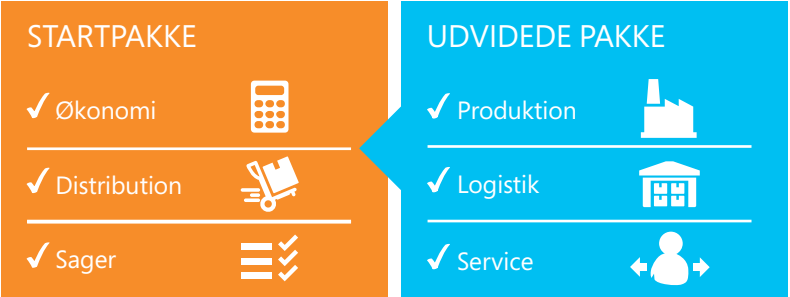
Abonnementslicensen til Microsoft Dynamics NAV er designet til at holde startomkostningerne på et minimum via en ”pr. bruger pr. måned licensafgift”, der afregnes til en serviceudbyder. Dette hjælper små og mellemstore virksomheder med at komme i gang for lave startomkostninger, mens de samtidig får mulighed for at anvende den ønskede funktionalitet og komme hurtigt i gang via de indbyggede konfigurationsværktøjer.

Begge licensmodeller er designet til at forenkle købsprocessen. Kunderne har valget mellem to brugertyper – Begrænset bruger og Fuld bruger. Begge brugertyper kan få adgang til den avancerede funktionalitet via den udvidede pakke (Extended Pack).

Figur 1: Oversigt over Perpetual-licensmodellen



Figur 2: Startpakke og Udvidede pakke – funktionalitet



Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

Startpakke
(Starter Pack)Udvidede pakke
(Extended Pack)

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

STARTPAKKE

Små og mellemstore virksomheder kan komme i gang hurtigt og billigt med Microsoft Dynamics NAV 2016. Startpakken tilbyder grundlæggende funktionalitet til økonomistyring, distribution (salg, køb og lager) og sager samt 3 fulde brugerlicenser til én samlet pris. Den inkluderede funktionalitet i Startpakken er designet til at hjælpe kunderne med at:

- > Opnå kontrol og få indblik i deres økonomi
- > Håndtere købs- og salgsprocessen herunder at styre lageret
- > Håndtere betaling og administration af medarbejdere
- > Administrere fakturaer, der genereres af konsulenter
- > CRM (Customer Relationship Management) til administration af kunde- og leverandørforhold og til at levere service og support af højeste kvalitet.

For mange virksomheder vil licensen til Startpakken være tilstrækkelig.

Figur 3: Startpakke



Bemærk:

Der kræves muligvis flere softwarelicenser som Microsoft Windows Server, Microsoft SQL Server, Microsoft Office 365 og Microsoft SharePoint. Disse licenser medfølger ikke med startpakken. Yderligere software skal licenseres i overensstemmelse med de gældende licensbetingelser.

Se Licenser for yderligere software for at få flere oplysninger.

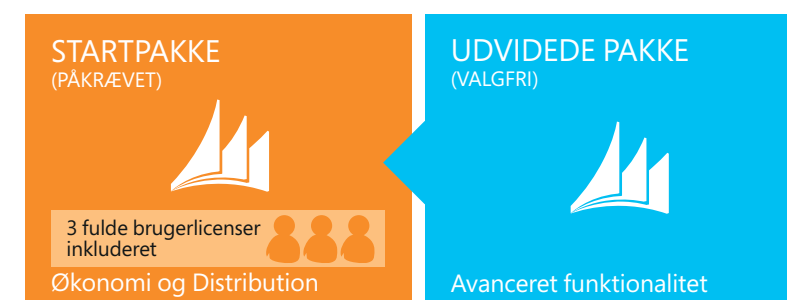
UDVIDEDE PAKKE

Virksomheder, som har brug for mere avanceret funktionalitet, kan købe licens til den valgfri udvidede pakke. Den Udvidede pakke giver kunderne mulighed for at integrere økonomi- og distributionsstyring med bredere funktionalitet som:

- > Produktion for at understøtte og kontrollere produktionsmiljøet
- > Warehousing for at administrere lageret, så det understøtter driften

De første 3 fulde brugere i Startpakken får adgang til alle trinvis funktioner.

Figur 4: Udvidede pakke

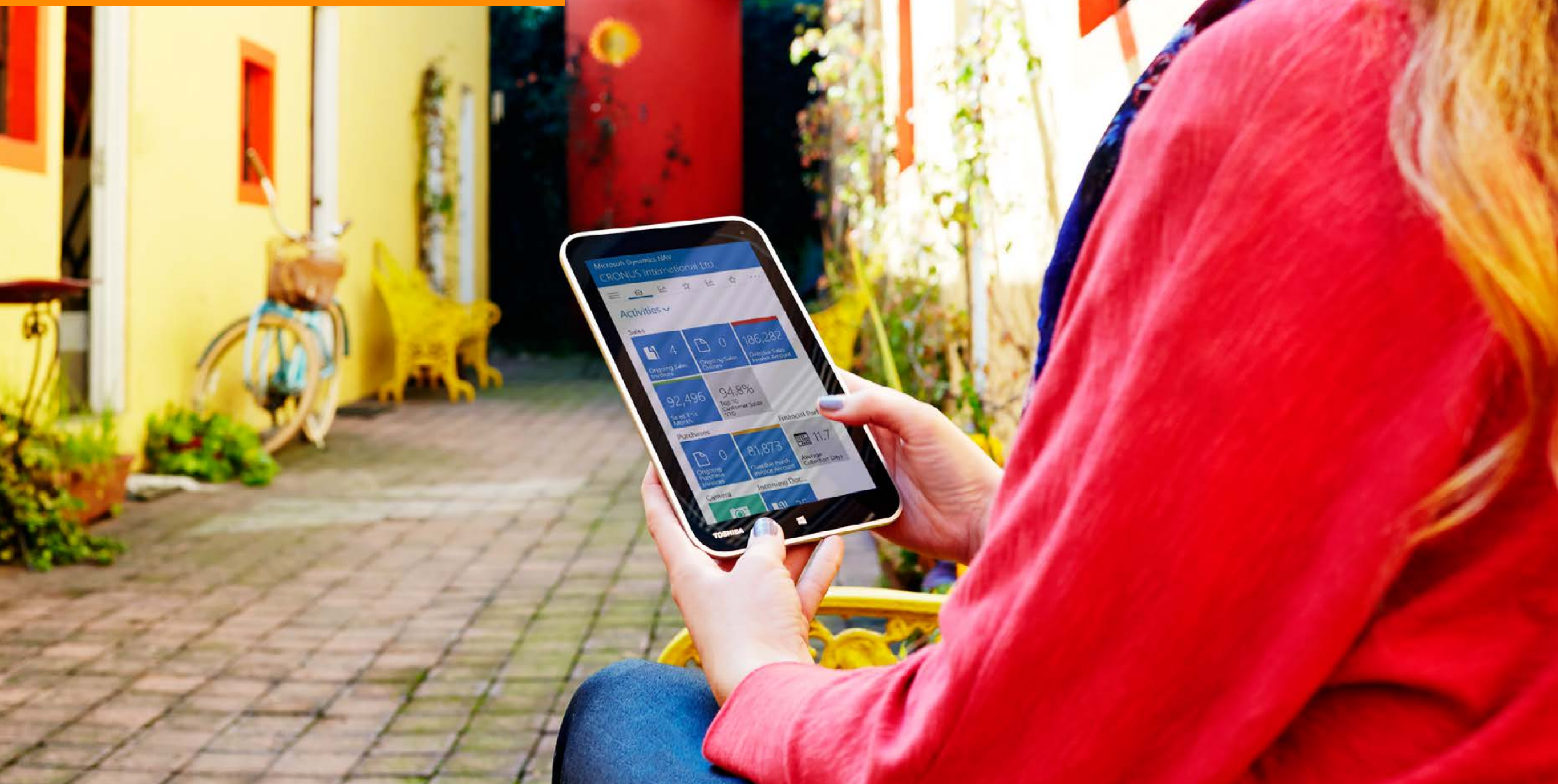


Bemærk:

- > Startpakken er en forudsætning for den Udvidede pakke.
- > Ved køb af den Udvidede pakke, udvides funktionaliteten til alle kundens aktuelle og kommende brugere.

3.

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016



Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2016

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2016

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2016

5

Få mere at vide

3. Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

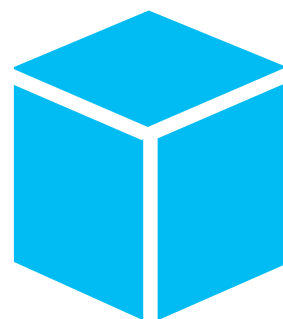
Microsoft Dynamics NAV indeholder mange funktionaliteter, der giver virksomheder gode muligheder for at forbedre processer og produktivitet.

Som Microsoft Dynamics NAV-kunde kan man vælge at implementere og anvende hhv. Startpakken eller den Udvidede pakke

via en række forskellige brugerflader – Microsoft Windows-klient, web-klient (browser), i Microsoft SharePoint eller på dit foretrukne mobile device med Dynamics NAV app'en. Brugertyper er den samme uanset brugerflade.



Startpakken er til virksomheder, som har brug for grundlæggende økonomi- og handelsfunktioner: Herunder grundlæggende økonomistyring (inkl. anlægsaktiver), grundlæggende Supply Chain Management og grundlæggende salgsstyring (salg, køb og lager), service (projektstyring) med et bredt udvalg af funktioner til forretningsmæssig indsigt og rapportering som en integreret del af produktet. Startpakken indeholder desuden flere funktioner til tilpasning af løsningen for at opfylde hver enkelt kundes behov sammen med muligheder for dyb integration via internettjenester.



Den Udvidede pakke er typisk til mellemstore virksomheder med fokus på vækst, der ønsker en løsning med indbygget fleksibilitet og har mere avancerede funktionalitetsbehov i retning af logistik- og produktionsstyring og service. Pakken indeholder flere tilpasningsobjekter til mere omfattende tilpasninger.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

- Funktionalitet i Startpakken**
 - > Økonomistyring
 - > CRM (Customer Relationship Management)
 - > Projektstyring
 - > Konfiguration og udvikling
 - > Supply Chain Management
 - > HR-styring
 - > Sprog
 - > Andet
- Funktionalitet i den Udvidede pakke**
 - > Udvidet økonomistyring
 - > Udvidet CRM (Customer Relationship Management)
 - > Udvidet konfiguration og udvikling
 - > Supply Chain Management
 - > Produktion

Microsoft Dynamics NAV 2016 Funktionalitet i Startpakken

ØKONOMISTYRING

✓ Finans (basis)

✓ Allokeringer

✓ Budgetter

✓ Kontoskemaer

✓ Konsolidering

✓ XBRL (basis)

✓ Ændringslog

✓ Likviditetsbudget

✓ Anlægsaktiver (basis)

✓ Forsikring

✓ Vedligeholdelse

✓ Allokeringer af anlægsaktiver

✓ Ompostering

✓ Bank

✓ Checkudskrivning

✓ Bankafstemning

✓ Betalingshåndtering

✓ Dimensioner (basis)

✓ Avancerede dimensioner

✓ Ubegrænsede virksomheder

✓ Flere valutaer

✓ Udskydelser

CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT

✓ Kontaktstyring

✓ Opgavestyring

✓ Integration med Outlook-klient

✓ Kontaktklassificering

✓ Kampagnestyring

✓ Styring af salgsmuligheder

✓ Interaktion/dokumentstyring

✓ Logføring af e-mail for Microsoft Exchange

✓ Microsoft Dynamics CRM-integration

PROJEKTSTYRING

✓ Ressourcer (basis)

✓ Kapacitetsstyring

✓ Sager

✓ Timesedler

KONFIGURATION OG UDVIKLING

✓ Rapportdesigner (inkl. 100 rapporter)

✓ Tabledesigner (inkl. 10 tabeller)

✓ Page-designer (inkl. 100 skærbilleder)

✓ XML-port Designer (inkl. 100 XML)

✓ Codeunits (kodeenheder) (10)

✓ Query Designer (forespørgsler) (inkl. 100 forespørgsler)

Microsoft Dynamics NAV 2016 Funktionalitet i den Udvidede pakke (omfatter al funktionalitet fra Startpakken)

UDVIDET ØKONOMISTYRING

✓ Ansvarcentre

✓ Intern bogføring

✓ Omkostningsregnskab

CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (UDVIDET)

✓ Styring af serviceordrer

✓ Styring af servicepriser

✓ Styring af serviceartikler

✓ Styring af servicekontrakter

✓ Planlægning og forsendelse

UDVIDET KONFIGURATION OG UDVIKLING

✓ Tabel (inkl. 10 tabeller)

✓ Sider (inkl. 100 sider)

✓ Codeunits (kodeenheder) (inkl. 10 enheder)

✓ XML-port Designer (inkl. 100 XML)

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

- Funktionalitet i Startpakken**
- > Økonomistyring
 - > CRM (Customer Relationship Management)
 - > Projektstyring
 - > Konfiguration og udvikling
 - > Supply Chain Management
 - > HR-styring
 - > Sprog
 - > Andet
- Funktionalitet i den Udvidede pakke**
- > Udvidet økonomistyring
 - > Udvidet CRM (Customer Relationship Management)
 - > Udvidet konfiguration og udvikling
 - > Supply Chain Management
 - > Produktion

Microsoft Dynamics NAV 2016 Funktionalitet i Startpakken

LOGISTIK (SUPPLY CHAIN MANAGEMENT) 		
✓ Tilgodehavender (basis)	✓ Alternative bestillingsadresser	✓ Varereferencer
✓ Salgsfakturering	✓ Returordrestyring (køb)	✓ Katalogvarer
✓ Styring af salgsordrer	✓ Købslinjerabat	✓ Varesporing
✓ Salgsfakturarabat	✓ Købslinjepriser	✓ Varegebyrer
✓ Alternative leveringsadresser	✓ Direkte leverancer	✓ Placering
✓ Speditører	✓ Sælgere/indkøbere	✓ Pluk
✓ Returordrestyring	✓ Lager (basis)	✓ Analyserapporter
✓ Salgslinjerabat	✓ Flere lokationer	✓ Varebudgetter
✓ Salgslinjepris	✓ Lagervarer pr. lokation	✓ Arbejdsprocesser
✓ Salgsmoms	✓ Alternative leverandører	✓ Dokumentstyring, dokumentregistrering og OCR
✓ Betalinger (basis)	✓ Montageordrer	✓ E-services
✓ Købsfakturering	✓ Overflytning mellem lokationer	
✓ Købsordrestyring	✓ Erstatningsvarer	
✓ Købsfakturarabat		
✓ Købsrekvisitioner		

HR-STYRING 	
✓ Human Ressource Management	

SPROG 	
✓ Flere dokumentsprog	✓ Flere sprog

ANDET 	
✓ Datterselskab (hvert)	✓ Opgavekø (batch-afvikler)
✓ Intrastat	✓ Årsagskoder
✓ Udvidede tekster	✓ Dynamics NAV Server

Microsoft Dynamics NAV 2016 Funktionalitet i den Udvidede pakke (omfatter al funktionalitet fra Startpakken)

SUPPLY CHAIN MANAGEMENT (UDVIDET) 	
✓ Beregning af leveringstid	
✓ Kalendere	
✓ Kampagnepriser	
✓ Cyklusoptælling	
✓ Læg-på-lager	
✓ Lagermodtagelse	
✓ Lagerleverance	
✓ Standardkostpriskladde	
✓ Systemer til lagerstyring	
✓ Interne pluk og læg-på-lager	
✓ Automatiseret dataregistreringssystem	
✓ Opsætning af placeringer	

PRODUKTION 	
✓ Produktionsordrer	✓ Produktionsforecast
✓ Styklister	✓ Kapacitetsplanlægning (basis)
✓ Versionsstyring	✓ Arbejdscentre
✓ Smidig produktion	✓ Begrænset kapacitet
✓ Behovsplanlægning (basis)	

4.

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016



Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring

- > Salg og marketing
- > Servicestyring
- > Workflow
- > E-services
- > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklienter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Andet

4. Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

ØKONOMISTYRING

Generelt

Kontoskema

Et omfattende rapporteringsredskab, der kan hjælpe med at hente de vigtigste forretningsdata fra f.eks. kontoplanen, der kan anvendes til effektiv overvågning af virksomhedens sundhed og give vigtigt input til virksomhedens beslutningstagere. Du kan vælge de konti, du vil overvåge og rapportere om, ændre rækkefølgen af konti og kombinere tal på forskellige måder, angive hvilke kolonner, der skal udskrives, ændre beskrivelsen af konti og forsyne dem med ekstra noter.

Du kan desuden foretage enkle beregninger på de data, du valgte på regnearket for kontoskemaer, og sammenligne aktuelle tal med historiske tal og med dine budgetter.

Allokeringer

Med allokeringer kan finansposter fordeles forskellige kombinationer af konti og dimensioner via allokeringsnøgler baseret på f.eks. beløb, procent eller mængde. Denne funktion er tilgængelig via Gentagelseskladder.

Finans (basis)

Dette modul indeholder alle de grundlæggende funktioner til at oprette en virksomhed og bogføre til finans, kontodiagrammer, finanskladder, momsfaciliteter, gentagelseskladder og kildekoder. Indeholder også:

- > Funktionalitet til intern og ekstern rapportering.
- > RapidStart-tjenester til Microsoft Dynamics NAV.
- > Godkendelse af salgs- og købsdokumenter.
- > Bogføring og rapportering i virksomhedens basisvaluta.
- > Bogføring og rapportering i en yderligere valuta med tilføjelse af modulet Flere valutaer.
- > Eksport af data til Microsoft Dynamics Word® eller Microsoft Excel® via skabeloner.
- > Mulighed for links til f.eks. eksterne dokumenter, hjemmesider osv.
- > 2 sprog – dansk og engelsk (flere kan installereres).
- > Arkivering af salgs- og købsdokumenter.
- > Batchbogføring.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
> Salg og tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

Grundlæggende XBRL

Eksportér dokumenter fra Microsoft Dynamics NAV i formatet XBRL (Extensible Business Reporting Language), og importér XBRL-taksonomier til Microsoft Dynamics NAV fra internettet, e-mail eller andre systemer. XBRL er en XML-baseret specifikation, der følger godkendte standarder for økonomisk rapportering og er baseret på standardiseret filformat.

Modulet indeholder:

- > Mulighed for at sammenkæde din kontoplan med XBRL klassificeringer, så det samme XBRL-dokument kan anvendes til forskellige formål uafhængigt af det format, der kræves af dokumentets modtager.
- > Understøttelse af XBRL 2.1-specifikationen, som er udsendt af XBRL International.

Budgetter

Du kan arbejde med budgetter iht. din kontoplan. Når du har oprettet et budget, kan du udskrive en saldo, der viser variation mellem det realiserede og budgettet f.eks. i procent. Du kan arbejde med flere budgetter af gangen. Du kan f.eks. arbejde med et budget på 100 procent, et budget på 110 procent og så videre. Budgetter angives generelt pr. periode for de relevante finanskonti. Budgetter kan eksporteres/importeres til/fra Excel, så du kan bruge alle beregningsfunktionerne i Excel til at udarbejde budgetterne.

Ændringslog

I Microsoft Dynamics NAV kan ændringer i masterdata registreres eller logges. Du kan logge alle direkte modifikationer foretaget af brugerne, bortset fra ændringer i "arbejdsdokumenter", såsom kladder, salgsordrer og købsordrer. Ændringslog-funktionaliteten gør det muligt at oprette en kronologisk liste over alle ændringer i alle felter i alle tabeller (bortset fra førnævnte "arbejdsdokumenter") samt identificere, hvem der har foretaget ændringerne ud fra bruger-ID.

Konsolidering

Du kan konsolidere regnskaber i Microsoft Dynamics NAV. Regnskaberne kan komme fra en eller flere forskellige Microsoft Dynamics NAV-databaser, fra eksterne filer, og du kan importere og eksportere posteringsoplysninger med dette modul. Hvis de anvendte data hentes fra flere forskellige Microsoft Dynamics NAV-løsninger, bør dette modul kun anvendes i moderselskabet.

Hensættelser

Opsæt hensættelseskabeloner, som automatiserer processen for hensættelse af indtægter og udgifter over en foruddefineret tidsplan. Dette giver virksomheder mulighed for nemt at registrere indtægter og udgifter i andre perioder end den periode, hvor transaktionen blev bogført.

Intercompany bogføring

Du kan håndtere bogføring for mere end én virksomhed i samme posteringsproces med Intercompany bogføring. Virksomhederne kan være fra den samme eller forskellige Microsoft Dynamics NAV-databaser. Du kan også sende købs- og salgsdokumenter mellem selskaber, hvor processen styres via en indbakke- og udbakke-funktion. Transaktioner gennemføres som hhv. almindelige finanstransaktioner, f.eks. tilgodehavender eller betalinger, som muliggør brug af valuta og konsolidering.

Ansvarscentre

Du kan sætte profitcentre og/eller omkostningssteder op. En virksomhed kan sælge varer til specifikke priser og som er knyttet til et ansvarscenter. Du kan knytte en bruger til et ansvarscenter, så der kun vises salgs- og købsdokumenter, som er relateret til den specifikke bruger. Brugere kan også få hjælp til at indtaste relaterede data, såsom dimensioner og placeringskoder (lager).

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
> Salg og tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

Omkostningsregnskab

Modulet giver en effektiv metode til kontrol af virksomhedens omkostninger. Med Omkostningsregnskab skabes synlighed og indblik ift. budgetter og aktuelle omkostninger ift. drift pr. afdeling, pr. produkt eller pr. projekt. Med Omkostningsregnskab kan du synkronisere omkostningsdata fra kontoplanen til forskellige omkostningssteder og -objekter iht. allokeringsregler.

Dette modul giver dig mulighed for at:

- > Overføre omkostninger fra kontoplanen (til omkostningsregnskabet).
- > Indtaste og bogføre interne omkostninger og allokeringer direkte i omkostningskladden.
- > Prædefinere tilbagevendende regler for allokeringer for omkostningstyper og udføres som batch-opgaver.
- > Tilbageføre (og ompostere) allokeringer.
- > Oprette og genanvende omkostningsbudgetter som bogføringsgrundlag i omkostningsregnskabet.

Likviditetsbudget

Med likviditetsanalysen kan du se hvordan virksomhedens likviditet, f.eks. kontantbeholdning såvel som andre likvide midler, udvikler sig over tid. Likviditetsanalysen arbejder med to elementer: indgående og udgående pengestrømme – dvs. de penge, du forventer at modtage, og de penge, du forventer at udbetale samt dine tilgængelige likvide midler. Tilsammen giver disse elementer dig en samlet analyse af din virksomheds likviditet.

Anlægsaktiver

Anlægsaktiver (basis)

Du kan holde styr på anlægsaktiver, såsom bygninger, maskiner og udstyr. Du kan også foretage anlægsposteringer: anskaffelser, afskrivninger, nedskrivninger, værdistigninger og bortskaffelse. Du kan opsætte afskrivningsprofiler for hvert af dine anlægsaktiver, hvori metoder og øvrige betingelser anvendt til udregning af afskrivninger defineres. Du kan oprette et ubegrænset antal afskrivningsprofiler for at opfylde lovkrav ift. til både skatteberegning og intern bogføring. Dette modul er velegnet til internationale virksomheder, som har brug for at benytte mange afskrivningsmetoder.

Allokeringer (anlæg)

Med dette modul kan du allokere f.eks. anskaffelsesværdi eller afskrivninger på et anlægsaktiv til forskellige afdelinger eller projekter via allokeringsnøgler. Dette er især nyttigt, når flere forskellige afdelinger deler et anlægsaktiv.

Forsikring (anlæg)

Du kan let skabe overblik over forsikringsdækning og årlige forsikringspræmier på dine anlægsaktiver samt nemt finde ud af, om dine aktiver er under- eller overforsikrede. Du kan tilknytte hvert aktiv til en eller flere forsikringspolicer samt indeksere forsikringsbeløb.

Vedligeholdelse (anlæg)

Vedligeholdelses- og serviceudgifter kan registreres for hvert anlægsaktiv. Du får de detaljerede oplysninger, du skal bruge for at analysere og træffe beslutninger ift. fornyelse og bortskaffelse af anlægsaktiver.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
 > Generelt
 > Anlægsaktiver
 > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
 > Salg og tilgodehavender
 > Salgsmoms
 > Køb og betalinger
 > Lager
 > Lagerstyring

Produktion
 > Produktion (basis)
 > Smidig produktion
 > Behovsplanlægning
 > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
 > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
 > Salg og marketing
 > Servicestyring
 > Workflow
 > E-services
 > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
 > Applikationsobjekter
 > Andet

Omklassificering (anlæg)

Du kan omklassificere et anlægsaktiv eller en del af et anlægsaktiv. Du kan dele et anlægsaktiv op i flere forskellige anlægsaktiver eller kombinere flere forskellige anlægsaktiver til ét anlægsaktiv. Når du har brug for at bortskaffe en del af et anlægsaktiv, kan du dele det op i to aktiver og derefter skille dig af med det ene.

Avancerede dimensioner

Avancerede dimensioner giver ubegrænsede dimensioner til brug i transaktioner i alle poster. Du kan navngive alle dimensionerne ud fra, hvad der er mest relevant for din virksomhed. Ud over et ubegrænset antal dimensioner omfatter dette modul funktioner for avancerede dimensioner, der giver dig mulighed for at oprette regler for, hvordan dimensioner og dimensionsværdier kombineres. Dette hjælper dig med at kontrollere brugen af dimensioner og øger pålideligheden af output baseret på dimensioner.

Du kan også følge følgende:

- > Oprette regler for prioritering af standardværdier og definere dimensionsregler tilpasset til din specifikke virksomhed.
- > Oprette og gøre brug af analysevisninger for at analysere regnskabstransaktioner pr. dimension og kombinere dimensionerne, som du ønsker.
- > Medtage budgetoplysninger i analysevisninger, hvilket er en avanceret metode til at analysere data via dimensioner.
- > Kombinere analyse af dimensioner med brug af kontoskemaer.

Dimensioner (basis)

Føj 2 ekstra dimensioner til finansposter og eller andre poster i Microsoft Dynamics NAV for at få større fleksibilitet, når du arbejder med analyseværktøjer. Du kan give de 2 dimensioner de navne, som er mest relevante for din virksomhed, og tildele dimensionskoder til transaktioner, der inkluderer en finanskonto, en kunde, en kreditor, et fast aktiv, en ressource, et job eller en lagervare. Du kan desuden definere standarddimensionsværdier og -regler for standardværdierne for alle kontotyper (finans, kunde, kreditor, vare og så videre) for at hjælpe dig med nemt at føje dimensioner til alle transaktioner.

Dette modul kan f.eks. bruges i virksomheder, som har flere projekter, regioner eller profitcentre.

Du kan også bruge modulet til at:

- > Analysere projekter i virksomheder, der arbejder med projekter på tværs af afdelinger og funktioner
- > Generere en resultatsopgørelse for en firmabilkonto, hvor de enkelte biler oprettes som projekter
- > Oprette en enkelt konto for alle firmabiler, selvom der kræves en detaljeret oversigt for hver bil
- > Udskrive et resultat for en afdeling eller et projekt eller for kombinationer af de to.

Ubegrænsede virksomheder

Tilbyd konkurrencedygtige priser, hvis din forretning har brug for mere end én virksomhed.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring
Supply Chain Management (SCM)
> Salg og tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring
Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning
Projektstyring
> Ressourcer
Salg, marketing og servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring
Power BI
Human Ressource Management
Brugerklinter og anvendelse
Sprog
Konfiguration og udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

Flere valutaer

Administrer flere valutaer i hele systemet inklusive betalinger og tilgodehavender, finansrapporter, ressourcer, lagervarer og bankkonti (ved integration med funktionerne til styring af likviditet). Med Flere valutaer kan du følgende:

- > Angive valutakurser og konvertere valutaer i fuld overensstemmelse med lovgivningen (inklusive "triangulering") i ØMU-landene. Triangulering er den krævede metode til valutaomregning i euroens transitionsperiode.
- > Foretage valutaomregning i forhold til kurser, der gemmes og vedligeholdes i valutakurstabellen.
- > Opsætte valuta i valutakurstabellen og angive formatet, så beløb altid vises i det korrekte format i alle formularer og rapporter i hele systemet.
- > Angive valutakurser for en dato eller for en periode i valutakurstabellen.
- > Beregne valutakursen for transaktionsdatoen for hver omregning af et valutabeløb til et lokalt beløb.
- > Gemme historiske valutakurser i valutakurstabellen for at holde styr på udsving over en periode.
- > Udføre forretningstransaktioner i hvilken som helst valuta for enhver kunde og kreditor. Virksomheder kan f.eks. udsende en faktura i én valuta og modtage betaling for fakturaen i en anden valuta.
- > Administrere valutaomregning dynamisk og sikre effektiv behandling af valutakursopdateringer.
- > Gemme transaktionsoplysninger inklusive betalinger og tilgodehavender i lokal og fremmed valuta, så forfald og rapporter for betalinger og tilgodehavender kan udskrives i lokal eller fremmed valuta.
- > Bruge funktionen til kursregulering for at regulere betalinger og tilgodehavender samt bogføre urealiserede/realiserede gevinster/tab i regnskabet.

Likviditetsstyring

Bank

Du kan oprette, anvende og administrere flere bankkonti ud fra din virksomheds behov og på tværs af flere valutaer.

Elektroniske betalinger og direkte debitering

Du kan oprette betalingsbegæring ud fra leverandørbilag og generere bankbetalingsfiler i ISO20022/SEPA-format. Eller generere den elektroniske betalingsfil i det format, som din bank kræver. Du kan nemt holde styr på eksporthistorikken for dine elektroniske betalinger og genoprette betalingsfiler efter behov. Betalinger foregår via en enkel og strømlinet proces, der lader dig markere og behandle de ønskede transaktioner.

Opret direkte debitorbetalinger, så du kan få pengene direkte fra dine kunders bankkonti, og opret en debitorbetalingsfil i ISO20022/SEPA-format.

Afstemning af ind-/udgående banktransaktioner

Importér banktransaktionsdata fra elektroniske filer, som din bank har sendt i ISO20022/SEPA-format – eller brug tjenesten til konvertering af bankdata for andre filtyper. Afstem banktransaktionerne automatisk for at åbne kunde- og kreditorposter i regnskabet, og opret dine egne tilknytningsregler. Det er nemt og intuitivt at gennemse afstemningerne og kontotilknytningerne. Du kan ændre algoritmen bag afstemning af poster ved at redigere, fjerne eller tilføje regler.

Bankafstemning

Importér bankkontoudtog fra elektroniske filer, som banken har sendt til dig i ISO20022/SEPA-format – eller brug tjenesten til konvertering af bankdata for andre filtyper. Afstem dine bankkontoudtog automatisk for at åbne poster i bankposter og hold styr på alle kontoudtog.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

- Økonomistyring
- > Generelt
 - > Anlægsaktiver
 - > Likviditetsstyring

- Supply Chain Management (SCM)
- > Salg og tilgodehavender
 - > Salgsmoms
 - > Køb og betalinger
 - > Lager
 - > Lagerstyring

- Produktion
- > Produktion (basis)
 - > Smidig produktion
 - > Behovsplanlægning
 - > Kapacitetsplanlægning

- Projektstyring
- > Ressourcer

- Salg, marketing og servicestyring
- > Salg og marketing
 - > Servicestyring
 - > Workflow
 - > E-services
 - > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

- Konfiguration og udvikling
- > Applikationsobjekter
 - > Andet

Checkudskrivning

Lav computerudskrevne check med unikke talserier for hver bankkonto. På linjen i betalingskladden kan du angive, om betalingen ønskes foretaget via computer eller manuel check. Dette styrker intern kontrol ved at sikre, at computerchecken udskrives, før betalingen bogføres. Checkudskrivning har flere fleksible brugerfunktioner som f.eks. annullering af checks, genudskrivning, brug af checkskemaer med fortrykte taloner, test før udskrivning samt mulighed for at samle flere betalinger til en kreditor i samme check.

LOGISTIK (SUPPLY CHAIN MANAGEMENT)

Salg og tilgodehavender

Alternative leveringsadresser

Opret flere leveringsadresser for kunder, der ud over en primær virksomhedsadresse har mere end én lokalitet, som ordrer kan sendes til. Disse yderligere lokaliteter kan derefter vælges af den, der behandler ordren, når der oprettes en salgsordre eller faktura.

Tilgodehavender (basis)

Du kan oprette og opdatere dine kunder. Du kan oprette salgs transaktioner og administrere tilgodehavender. Du kan registrere kunder og administrere tilgodehavender via finanskladder. Sammen med Flere valutaer kan dette modul oprette salgstransaktioner og administrere tilgodehavender i flere valutaer for hver kunde. Tilgodehavender (basis) er integreret med Finans (basis) og Lager (basis) og er påkrævet for konfiguration af alle andre moduler for Salg og tilgodehavender. Salgsfakturerer anvendes også ofte sammen med dette modul.

Kalendere

Der kan opsættes kalendere med arbejdsdage og fridage. Du kan føje en basiskalender til kunder, kreditorer, lokationer, regnskaber, speditører samt for servicestyring – og foretage ændringer efter behov. Kalenderposter vil blive anvendt i datoudregninger for salgsordrer, købsordrer, overførselsordrer, produktionsordrer, serviceordrer samt indkøb og planlægning.

Kampagnepriser

Der kan arbejdes med salgspriser og salgslinjerabatter i forbindelse med specifikke kampagner. Når du har aktiveret priserne/rabatterne, kan alle kunder eller kontakter, der er tilknyttet virksomheden, og som befinder sig i et segment med forbindelse til en given kampagne, få adgang til den pris/rabat, der er tilknyttet kampagnen. Priserne er gældende igennem hele kampagnens levetid, eller indtil du vælger at deaktivere dem. Når du opretter et salgsdokument eller en serviceordre, er kampagneprisen/rabatten inkluderet i de tilgængelige prisreduktioner, når Microsoft Dynamics NAV vælger den pris, der skal hentes for linjen.

Beregning af leveringstid

Du kan beregne præcise oplysninger om ordreleverancer og leveringsdatoer ud fra varens aktuelle og fremtidige tilgængelighed. Hvis en vare ikke kan nå frem på kundens anmodede leveringsdato, kan du beregne den tidligst mulige forsendelsesdato enten ud fra tilgængelighed (disponibel til levering) eller ud fra genanskaffelse (første mulige afsendelsesdato), såfremt varen skal produceres eller købes.

Salgsfakturerer

Du kan opsætte, postere og printe salgsfakturaer og salgskreditnotaer. Dette modul er fuldt integreret med Finans og Lager.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring
Supply Chain Management (SCM)
> Salg og tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring
Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning
Projektstyring
> Ressourcer
Salg, marketing og servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring
Power BI
Human Ressource Management
Brugerklinter og anvendelse
Sprog
Konfiguration og udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

Salgsfakturarabat

Fakturarabatter kan beregnes automatisk. Du kan opsætte betingelser for fakturarabatter som f.eks. udspecificeret minimumbeløb, procentrabat og/eller servicegebyrer. Rabatten beregnes på de enkelte varelinjer og bliver en del af fakturaens nettobeløb. Beregningerne kan foretages både i lokal og udenlandsk valuta.

Salgslinjerabat

Med salgslinjerabat kan du håndtere fleksible rabatstrukturer for varer, der skelner mellem særlige aftaler med individuelle kunder og kundegrupper, og som er betingede parametre som minimumsbeløb, enhed, valuta, variant og tidsperiode. Den bedste enhedspris (den med højeste rabat) udregnes for salgslinjen, når ordreoplysningerne opfylder de krav, der er specificeret i tabellen for salgslinjerabatter.

Salgslinjeprissætning

Administrér fleksible vareprisstrukturer, som skelner mellem særaftaler med individuelle kunder og kundegrupper og er betinget af parametre som minimumsmængde, måleenhed, valuta, varevariant og periode. Den bedste (laveste) enhedspris overføres til salgslinjen, når ordredetaljerne opfylder de betingelser, der er angivet i tabellen for salgspriser. Foretag opdateringer og ændringer af prisaftalerne, der er registreret i tabellen for salgspriser via salgspriskladden.

Salgsordrer

Administrér salgstilbud, rammesalgsordrer og salgsordreprocesser. Direkte opsætning af fakturaer adskiller sig fra opsætning af en salgsordre i forhold til den tilgængelige mængde, som justeres, så snart et beløb indtastes på salgsordrelinjen. Den tilgængelige mængde påvirkes ikke af en faktura, før fakturaen bogføres.

Brug modulet Styring af salgsordrer til at:

- > Administrere delleverancer
- > Foretage leverance og fakturering separat
- > Oprette forudbetalingsfakturaer for salgsordren
- > Anvende tilbud og rammeaftaler i salgsfasen. (Tilbud og rammeaftaler påvirker ikke lagerstatus)

Styring af salgsreturvareordrer

Dette modul giver dig mulighed for at oprette en salgsreturvareordre, så du kan kompensere en kunde for forkerte eller beskadigede varer. Varerne kan modtages mod salgsreturvareordren. Opret en delvis returvarekvittering, eller kombiner returvarekvitteringer på én kreditnota. Tilknyt salgsreturvareordrer til erstatningsvareordrer.

Speditører

Opsæt flere speditører (f.eks. UPS, DHL, eksterne fragtmænd eller dine egne fragtmænd) og knyt deres ydelser (ekspres, dag til dag, standard) til forsendelsestiden. Tilknyt standardspeditører og deres ydelser til individuelle kunder eller angiv disse oplysninger på salgsordrer og overflytningsordrer for at forbedre nøjagtigheden af den beregnede leveringstid.

Salgsmoms

Salgsmoms

Beregn salgsmoms og opret individuelle afgiftsområder for hver kunde og kreditor. Giver dig også mulighed for indregne importmoms i afgiften. Salgsmoms kan også beregnes fra finanskladdelinjer. Kontrollér din lokale prisliste for tilgængelighed.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
 > Generelt
 > Anlægsaktiver
 > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
 > Salg og tilgodehavender
 > Salgsmoms
 > Køb og betalinger
 > Lager
 > Lagerstyring

Produktion
 > Produktion (basis)
 > Smidig produktion
 > Behovsplanlægning
 > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
 > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
 > Salg og marketing
 > Servicestyring
 > Workflow
 > E-services
 > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
 > Applikationsobjekter
 > Andet

Køb og betalinger

Alternative ordreadresser

Opret flere adresser for at administrere ordrer fra kreditorer, som – ud over deres primære forretningsadresse – har mere end én lokalitet, de afsender ordrer fra. Disse yderligere placeringer kan derefter vælges af indkøbsagenten ved oprettelse af en købsordre eller faktura.

Betalinger (basis)

Opsæt og vedligehold en kreditortabel, bogfør købstransaktioner i kladder, og håndtér betalinger. Omfatter kreditor-tabellen og giver dig mulighed for at generere kreditorposter via finanskladder. Brug dette modul sammen med Flere Valutaer for at bogføre købstransaktioner og håndtere betalinger i forskellige valutaer for hver kreditor. Dette modul bruges altid, hvis din løsning kræver en kreditortabel. Modulet er integreret med Finans og Lager og er påkrævet til konfiguration af alle andre moduler for Køb og Betalinger. Købsfakturering anvendes også ofte sammen med dette modul.

Direkte leverancer

Håndtér ordrelleverancer direkte fra kreditoren til kunden uden behov for at lagerføre varer fysisk på dit lager, og hold samtidig styr på omkostninger og profit for ordrer. Processen for direkte leverancer lettes via automatisk tilknytning af salgs- og købsordrer, som styrer den indbyggede rækkefølge for bogføring af opgaver.

Købsfakturaer

Opsæt, bogfør og udskriv købsfakturaer og købskreditnotaer. Dette modul er integreret med Finans og Lager.

Købslinjerabat

Administrér flere rabatter på købspriser for varer, som du har forhandlet med individuelle kreditorer, baseret på parametre som minimumsmængde, måleenhed, valuta, varevariant og periode. Den bedste enhedspris (efter højeste rabat) udregnes for købslinjen, når ordreoplysningerne opfylder de krav, der er specificeret i tabellen for købslinjerabatter.

Købsfakturarabat

Beregn fakturarabatter automatisk. Rabatten kan variere fra kreditor til kreditor med forskellige minimumsbeløb (også i forskellige valutaer) og forskellige satser alt efter fakturaens størrelse. Rabatten beregnes på de enkelte varelinjer og bliver en del af fakturaens nettobeløb.

Købslinjepriser

Administrér flere købspriser for varer, som du har forhandlet med individuelle kreditorer, baseret på parametre som minimumsmængde, måleenhed, valuta, varevariant og periode. Den bedste (laveste) enhedspris overføres til købslinjen, når ordredetaljerne opfylder de betingelser, der er angivet i tabellen for købspriser.

Styring af købsordrer

Administrér købstilbud, rammesalgsordrer og købsordreprocesser. Oprettelse af en købsordre adskiller sig fra at oprette en købsfaktura direkte. Den tilgængelige mængde justeres, så snart et beløb bliver indtastet på en købsordrelinje, men den påvirkes ikke af en købsfaktura, før den posteres.

Brug dette modul til at:

- > Håndtere delmodtagelser
- > Modtage og fakturere separat og oprette fakturaer til forudbetaling for købsordren
- > Anvende tilbud og rammeaftaler i købsfasen. (Tilbud og rammeaftaler påvirker ikke lagerstatus)

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring

- > Salg og marketing
- > Servicestyring
- > Workflow
- > E-services
- > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Andet

Styring af købsreturvareordrer

Opret en købsreturvareordre for at kompensere egen virksomhed for forkert leverede eller beskadigede varer. Varer kan derefter plukkes fra købsreturvareordren. Du kan oprette delvise returleverancer eller kombinere returleverancer i samme kreditnota og tilknytte købsreturvareordrer til erstatningsordrer.

Rekvisitioner

Automatisér din behovsplanlægningsproces via Indkøbskladde. Lav optimale forslag til genopfyldning af lager via køb og overførsler baseret på varens aktuelle og fremtidige efterspørgsel og tilgængelighed samt en række planlægningsparametre som minimums-, maksimums- og genbestillingsmængder. Du kan få vist en grafisk oversigt over planlægningens resultat og lade brugeren ændre planen via træk-og-slip, før planen iværksættes.

Alternativt kan du bruge Ordreplanlægning – et forenklet værktøj til behovsplanlægning, der giver dig mulighed for at planlægge alle typer behov ud fra den enkelte ordre, uden fokus på optimering.

Lager

Analyserapporter

Giv virksomhedens beslutningstagere, særligt dem med ansvar for salg, indkøb og produktportefølje, en effektiv og fleksibel metode til at udtrække meningsfulde oplysninger fra systemet, som kan understøtte de daglige beslutninger. Dette modul er opbygget omkring vareposter og giver en analytisk visning, der kan tilpasses, så brugerne har mulighed for at tilføje og kombinere analyseobjekter – kunder, varer og kreditorer – ud fra deres behov.

Du kan følgende:

- > Præsentere tal i både beløb og mængder og sammenligne pr. periode og pr. budget. Når tallene indføres i en formel, kan de blive en indikator til at måle virksomhedens performance.
- > Dykke ned i tallene for at finde årsager til eventuelle problemer.
- > Se udvikling i salget, analysere lageromsætning, evaluere kunders købsadfærd, identificere tendenser, vurdere priser og leverandører. Du får grundlaget til at træffe de rigtige forretningsbeslutninger.

Alternative kreditorer

Administrér køb af den samme vare fra flere forskellige kreditorer. Du kan oprette alternative kreditorer for en vare, specificere leveringstider pr. kreditor, samt tilknytte pris- og rabataftaler for varen – også pr. kreditor.

Lager (basis)

Opret varer, du har på lager, og angiv deres måleenheder, prismetode, lagergruppe, enhedsudgift, pris og andre egenskaber. Du kan bogføre varetransaktioner som salg, køb samt negative og positive justeringer i varekladder. Oplysninger om mængde og pris for de bogførte transaktioner gemmes i lagerbogen, som danner basis for lagerstatus og andre efterkalkulationer.

Dette modul er integreret med Finans og med bogføringsprocessen i Salg og tilgodehavender samt i Køb og Betalinger og er påkrævet til konfigurationen af alle øvrige lagermoduler.

Placering

Organisér dit lagersted ved at tildele varer til placeringer, den mindste enhed i lagerstedets logiske struktur. Placeringstildeling udføres ud fra varekladderne eller direkte på dokumentlinjerne (gælder ikke for ordrelinjer).

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring

- > Salg og marketing
- > Servicestyring
- > Workflow
- > E-services
- > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Andet

Løbende optælling

Løbende optælling er en metode til at verificere data om registreret lager, som bruges til at opretholde og forbedre nøjagtigheden af lageret. Du kan oprette regler for løbende optælling på vare- eller SKU-niveau.

Varebudgetter

Salgs- og købsbudgetter kan oprettes på både kunde-, kreditor- og vareniveau samt i forhold til beløb og mængde. Du kan opstille et salgsbudget, der kan fungere som input for beslutningstagere inden for andre driftsområder som indkøb og logistik. Beslutningstagerne får oplysninger om forventet fremtidig efterspørgsel, som de kan bruge i forretningssamtaler med kunderne. Når budgettet er oprettet, kan det faktiske salg spores ved at beregne variansen. Muligheden for at overføre budgettal mellem systemet og Excel gør budgetteringsprocessen ekstra fleksibel.

Varegebyrer

Administrér varegebyrer. Inkludér værdien af ekstra omkostninger som f.eks. fragt eller forsikring i enhedsomkostningen eller enhedsprisen på en vare.

Varereferencer

Du kan hurtigt og præcist identificere de varer, kunder bestiller, ud fra andre varenumre end dine egne. Du kan krydsreferere oplysninger fra kunder, kreditorer og producenter både i form af tilfældige tal, universelle produktkoder (UPC'er) eller europæiske artikelnumre (EAN'er), som du kan gemme og nemt få adgang til.

Erstatningsvarer

Sammenkæd varer med samme eller lignende karakteristika, så du kan tilbyde erstatningsvarer og undgå at miste salg, hvis en kunde bestiller en vare, der ikke er på lager eller er udgået. Eller du kan yde en ekstra service ved at tilbyde kunden alternative varer til lavere priser.

Varesporing

Administrér og spor serie- og lotnumre. Tildel serie- eller lotnumre manuelt eller automatisk, og modtag og send flere mængder med serie-/lotnumre fra en enkelt ordrelinje.

Montageordrer

Angiv en liste med salgsvare, råmaterialer, delkomponenter og/eller ressourcer som en montagestyklister, der udgør den færdige vare eller pakke. Brug montageordrer til at genopfylde montagevarer eller angive kundens særlige krav til pakkens styklister direkte fra salgstilbuddet, rammeaftalen og ordrelinjen i processen for montage efter ordre.

Overflytning mellem lokationer

Spor lagervarer, når de flyttes mellem forskellige lokationer, og få overblik over lagervarer, der befinder sig i transit og på forskellige lokationer.

Flere lokationer

Administrér lagervarer på flere lokationer, der kan udgøre produktionsanlæg, distributionscentraler, lagersteder, showrooms, butikker og servicebiler.

Katalogvarer

Tilbyd kunder varer, som ikke indgår i dit normale lager, men som du kan bestille hos kreditoren eller producenten i enkeltstående tilfælde. Sådanne varer registreres som katalogvarer, men behandles ellers som alle andre varer.

Pluk

Giv lagerstedets medarbejdere mulighed for at oprette et pluk i forbindelse med en frigiven ordre. Plukopgaverne håndteres fra en separat brugergrænseflade ved forsendelse af varer ordre for ordre.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

- Økonomistyring
 - > Generelt
 - > Anlægsaktiver
 - > Likviditetsstyring
- Supply Chain Management (SCM)
 - > Salg og tilgodehavender
 - > Salgsmoms
 - > Køb og betalinger
 - > Lager
 - > Lagerstyring
- Produktion
 - > Produktion (basis)
 - > Smidig produktion
 - > Behovsplanlægning
 - > Kapacitetsplanlægning
- Projektstyring
 - > Ressourcer
- Salg, marketing og servicestyring
 - > Salg og marketing
 - > Servicestyring
 - > Workflow
 - > E-services
 - > Dokumentstyring
- Power BI
- Human Ressource Management
- Brugerklinter og anvendelse
- Sprog
- Konfiguration og udvikling
 - > Applikationsobjekter
 - > Andet

Læg-på-lager

Giv lagerstedets medarbejdere mulighed for at oprette en læg-på-lager ud fra en frigiven ordre. Læg-på-lager håndteres fra en separat brugergrænseflade ved modtagelse af varer ordre for ordre.

Standardkostpriskladde

Med denne kladde kan du effektivt vedligeholde og opdatere standardkostpriser for varer. Standardkostpriskladde giver virksomhedens kontrollører en pålidelig og effektiv metode til at vedligeholde nøjagtige og opdaterede lageromkostninger. Du arbejder her med standardkostprisopdateringer på samme måde som med et Excel-regneark. Det sker bare inde i Microsoft Dynamics NAV. Eftersom kladden også giver et overblik over de aktuelle standardkostpriser, er det nemt at forberede prisopdateringer, uden at ændringerne træder i kraft i systemet med det samme.

Lagervarer

Administrér lagervarer (SKU'er). Identiske varer med det samme varenummer kan lagres på forskellige lokationer og administreres individuelt på hver lokation. Du kan tilføje kostpriser, genopfyldning, produktionsoplysninger osv. ud fra lokationen.

Lagermodtagelse

Giv lagerstedets medarbejdere mulighed for at oprette en læg-på-lager-opgave ud fra modtagelsen. Lagermodtagelse håndteres fra en separat brugergrænseflade ved modtagelse af mange ordrer på en gang.

Lagerleverance

Giv lagerstedets medarbejdere mulighed for at oprette et pluk fra leverancen. Lagerleverancer håndteres fra en separat brugergrænseflade ved modtagelse af mange ordrer på en gang.

Lagerstyring

Automated Data Capture System (ADCS)

Registrér data automatisk. Få nøjagtige data, selv i et hektisk arbejdsmiljø. ADCS understøtter nogle af arbejdsprocesserne i modulet Systemer til lagerstyring, som giver mulighed for lagerautomatisering.

Placeringer

Du kan nemt opsætte og vedligeholde dine placeringer ved både at definere grundplanen for dit lagersted og dimensionerne på dine reoler, hylder m.v. Opsæt og vedligehold dine planlægningsparametre ved at definere begrænsninger og karakteristika for hver placering.

Interne pluk og læg-på-lager

Opret pluk og læg-på-lager-ordrer til interne formål uden brug af kildedokument (f.eks. en købsordre eller en salgsordre). Du kan f.eks. plukke varer for at teste produktionsoutput eller lægge det på lager.

Warehouse Management

Administrér varer på placeringsniveau. Varer kan modtages og lægges til side på en placering, plukkes fra en placering ud fra skabeloner og vælges ud fra zone og placeringsstatus. Flyt varer mellem placeringer ved hjælp af en rapport for optimering af f.eks. pladsforbrug og plukprocessen, eller flyt varer manuelt. Der kan oprettes instruktionsdokumenter for pluk- og læg-på-lagerprocessen, som kan udføres i forbindelse med salgs-, købs-, overførsels-, retur- og produktionsordrer. Serviceordrer er ikke inkluderet.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
> Salg og tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

PRODUKTION

Produktion (basis)

Styklister

Opret styklister, og beregn standardomkostninger. Kræves for konfiguration af alle andre produktionsmoduler.

Produktionsordrer

Opret og administrér produktionsordrer, og bogfør forbrug og output til produktionsordrerne. Når du har oprettet en produktionsordre, kan du beregne nettobehovet ud fra ordren. Modulet Produktionsordrer inkluderer et værktøj til manuel behovsplanlægning som alternativ til automatisk planlægning. Vinduet Ordreplanlægning giver dig overblik over opgaverne og de værktøjer, du skal bruge for manuelt at planlægge fra salgslinjer og derefter oprette forskellige typer forsyningsordrer direkte.

Smidig produktion

Smidig produktion

Dette modul giver dig adgang til modulerne Smidig produktion, Behovsplanlægning og Kapacitetsplanlægning.

Versionsstyring

Opret og administrér forskellige versioner af produktionsstyklister og -ruter. Du skal købe modulet Kapacitetsplanlægning (basis), før du kan opsætte flere ruteversioner.

Behovsplanlægning

Behovsplanlægning (basis)

Planlæg materialebehov ud fra behov med understøttelse af overordnet produktionsplanlægning og planlægning af materialebehov. Behovsplanlægning (basis) omfatter:

- > Automatiske produktionsordrer og købsordrer.
- > Aktionsmeddelelser, der hjælper med at balancere udbud og efterspørgsel.
- > Beregning af konsolideret eller delvist konsolideret materialebehov.
- > Opsætning af varer med genbestillingspolitik inklusive registrering af, om de er produceret af eller købt hos tredjepart.

Produktionsforecast

Med produktionsforecast kan du angive det estimerede behov for hhv. salgsvarer og komponenter (eller en kombination) på en mere praktisk måde (dagligt, månedligt, kvartalsvis). Disse data giver systemet mulighed for at planlægge og oprette produktions- og købsordrer og tage højde for efterspørgselsprognosen sammen med tilgængelige varer og parametre for behovsplanlægning.

Kapacitetsplanlægning

Kapacitetsplanlægning (basis)

Tilføj kapaciteter (arbejdscentre) til produktionsprocessen. Opsæt ruter, og brug disse ruter på produktionsordrer og i planlægning af materialebehov. Du kan se hhv. belastning og opgavelister for kapaciteterne.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring

- > Salg og marketing
- > Servicestyring
- > Workflow
- > E-services
- > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Andet

Begrænset kapacitet

Du kan håndtere belastningsgrænser for kapacitetsbegrænsede ressourcer. Der tages højde for kapacitetsbegrænsninger, så der ikke bliver tilføjet mere arbejde til et arbejdscenter (eller en specifik ressource) end kapaciteterne kan udføre i en given periode. Dette er et enkelt værktøj uden optimering. Hvis Belastningsbegrænsning bruges sammen med modulet Beregning af leveringstid, kan systemet også beregne leveringsevnen.

Arbejdscentre

Du kan tilføje arbejdscentre som kapaciteter til produktionsprocessen. Arbejdscentre er designet til at hjælpe med at håndtere kapacitet for en maskine eller medarbejder. Med arbejdscentre kan du planlægge og administrere kapaciteter på flere niveauer: på et mere detaljeret niveau for maskincentre og på et konsolideret niveau for arbejdscentre. Maskincentre giver brugerne mulighed for at gemme standardoplysninger om produktionsprocesser, f.eks. opsætningstid eller standard-spildprocent.

PROJEKTSTYRING

Ressourcer

Ressourcer (basis)

Hold styr på ressourcer og priser. Registrér og sælg ressourcer, kombinér relaterede ressourcer i én ressourcegruppe, eller spor individuelle ressourcer. Opdel ressourcer i arbejde og udstyr, og fordel ressourcer til et bestemt job i en tidsplan.

Kapacitetsstyring

Planlæg kapacitet og salg, og administrér brugsstatistik og rentabilitet af ressourcer. Opret din plan i et kalendersystem med det krævede detaljeniveau for den periode, du behøver. Du kan også overvåge ressourceforbruget og få et komplet overblik over din kapacitet for hver ressource med oplysninger om tilgængelighed og planlagte omkostninger for ordrer og tilbud.

Flere omkostninger

Administrér alternative omkostninger for ressourcer og ressourcegrupper. Omkostningerne kan være faste eller baseret på en yderligere procentdel eller et fast opkrævningsgebyr. Definér så mange arbejdstyper, du har brug for.

Sager

Hold styr på forbrug for sager og data til fakturering af kunden. Du kan holde styr på sager til fast pris og løbende beregning.

Du kan også følge:

- > Oprette en sag med mange opgaver og delopgaver. Hver opgave kan have et separat budget og kan udføres i det tidsrum, du har brug for.
- > Kopiere et budget fra en sag til en anden og oprette en jobspecifik prislister for fakturering af varer, ressourcer og finanskontoudgifter til sagens kunde.
- > Få vist foreslåede posteringer for lgangværende arbejde og Realiseret for en sag.
- > Planlægge og fakturere opgaven i en anden valuta end den lokale valuta ved hjælp af Job med Flere valutaer.
- > Tildel en specifik sag til en specifik kunde, og fakturér sagen helt eller delvis via Sager sammen med Salgsfakturering.

Timesedler

Timesedler er en enkel og fleksibel løsning til tidsregistrering med administratorgodkendelse. Timesedler giver integration med modulene Service, Job og Ressourcer (basis).

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring

- > Salg og marketing
- > Servicestyring
- > Workflow
- > E-services
- > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Andet

SALG, MARKETING OG SERVICESTYRING

Salg og marketing

Kampagnestyring

Organisér kampagner baseret på segmenter for dine kontakter, som du definerer. Definér segmenter ud fra specifikke kriterier som salg, kontaktprofiler og interaktioner, og genbrug eksisterende segmenter eller segmenteringskriterier. Brug flettefunktionen i Word (eller send andre filformater) til at kommunikere med kontakterne i dit segment. Brug Kampagnestyring med Interaktion/Dokumentstyring til at sende et dokument til personer af forskellige nationaliteter på deres modersmål.

Kontaktklassificering

Sortér dine kontakter i kategorier, og klassificér automatisk dine kunder ud fra kriterier, du angiver. Du kan f.eks. få vist programgruppekontakterne efter indtjening. Brug disse oplysninger til at målrette dine kampagner. Du kan opdele kunderne i ABC-segmenter og tilmed bruge dette modul til at foretage vurderinger (tildel vægt til to spørgsmål for at identificere vægten af et tredje spørgsmål).

Kontaktstyring

Bevar overblikket over dine kontakter og tilpas din tilgang til dem. Registrér kontaktoplysninger for alle forretningsrelationer. Dette modul er tæt integreret med modulet Salg og tilgodehavender. Du kan også følge:

- > Angive de enkelte personer, som er knyttet til hver kontakt.
- > Med funktionen til kontrol af dubletter kan du få en automatisk advarsel, hvis du angiver eksisterende kontaktoplysninger.
- > Få en nøjagtig oversigt over kundeemner og kunder ved at kategorisere dine kontakter ud fra profileringsspørgsmål.
- > Udsted tilbud til kundeemner, eller opret salgsdokumenter for specifikke kontakter, hvis du har Styring af salgsordrer.

Interaktionslog (kommunikation)

Registrér alle interaktioner du har med dine kontakter – f.eks. telefonopkald, møder eller breve. Vedhæft dokumenter til interaktioner (Word-, Excel- eller .txt-filer). Du kan også automatisk registrere andre interaktioner – f.eks. kan alle Microsoft Dynamics NAV-dokumenter, du sender til dine kontakter (som salgsordrer eller tilbud) logføres og hentes på et senere tidspunkt. Ved at bruge TAPI-kompatible (Telephony Application Programming Interface) telecom-enheder, kan du ringe til en kontakt ved at klikke på en knap på det elektroniske kontaktkort.

Logføring af mails for Microsoft Exchange Server

Logfør al e-mailkorrespondance. Logfør ind- og udgående e-mail sendt gennem Microsoft Dynamics NAV eller Microsoft Outlook®, og konfigurer programmet til automatisk eller manuel logføring i Microsoft Dynamics NAV. Løsningen er serverbaseret og kræver Microsoft Exchange Server (se softwarekravene til Microsoft Dynamics NAV) for at du kan opbevare e-mailmeddelelser i deres naturlige miljø og lette administrationen.

Leads (Pipeline)

Hold styr på salgsmuligheder. Opdel dine salgsprocesser i forskellige faser og brug disse oplysninger til at få et overblik over og administrere dine leads.

Integration med Outlook

Synkronisér dine opgaver og dine kontakter i Microsoft Dynamics NAV med møder, opgaver og kontakter i Outlook. Opret, opdatér, annullér og slet i det ene program, og synkronisér fra Outlook på et senere tidspunkt. Du kan også tilpasse synkroniseringsmodellen ved f.eks. at tilføje nye felter eller helt nye enheder til synkronisering.

Opgavestyring

Organisér opgaver relateret til dine salgs- og marketingaktiviteter. Opret opgavelister til dig selv, og tildel opgaver til andre brugere eller brugerteams. Du kan automatisk oprette tilbagevendende opgaver og aktiviteter bestående af flere opgaver.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring
Supply Chain Management (SCM)
> Salg og tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring
Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning
Projektstyring
> Ressourcer
Salg, marketing og servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring
Power BI
Human Ressource Management
Brugerklinter og anvendelse
Sprog
Konfiguration og udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

Microsoft Dynamics CRM-integration

Integration mellem Microsoft Dynamics NAV og Microsoft Dynamics CRM sikrer en mere effektiv kundeemne-til-likviditet og giver brugerne mulighed for at træffe mere informerede beslutninger uden at skifte produkt. Der opnås effektivitet ved at sikre tæt integration mellem konti og kunder og tilføje funktioner på tværs af produkter for kundeemne-til-likviditet.

Nu er især følgende muligt:

1. Sammensæt og synkronisér kunder, kontakter og andre data mellem de to systemer.
2. Opret en Microsoft Dynamics NAV-prisliste i CRM.
3. Få vist Microsoft Dynamics CRM-salgsmuligheder/-tilbud og -sager i Microsoft Dynamics NAV.
4. Få vist Microsoft Dynamics NAV-kundestatistik i Microsoft Dynamics CRM.
5. Navigér mellem de to systemer.
6. Flyt CRM-salgsordrer til Microsoft Dynamics NAV og opdatér oplysningerne i Microsoft Dynamics CRM.

Servicestyring

Serviceplanlægning

Tildel personale til arbejdsordrer, og logfør oplysninger som arbejdsordrehåndtering og -status. For forsendelse kan du administrere oplysninger om servicepersonale og teknikere og filtrere ud fra tilgængelighed, færdigheder og lagervarer. Få et overblik over prioritering og antal af serviceopgaver samt eskalering af opgaver.

Styring af servicekontrakter

Opret en serviceaftale med kunden på det serviceniveau, der skal leveres. Med dette modul kan du følgende:

- > Vedligeholde oplysninger om kontrakthistorik, kontraktfornyelse og kontraktskabeloner.
- > Administrere garantioplysninger om serviceartikler og reservedele.
- > Registrere oplysninger om serviceniveauer, responstider og rabatniveauer samt om servicehistorikken for hver kontrakt inklusive brugte serviceartikler, reservedele og arbejdstimer.
- > Måle kontraktens rentabilitet.
- > Generere kontrakttilbud.

Vi anbefaler, at du også bruger modulerne Styring af serviceordrer og Styring af serviceartikler.

Styring af serviceartikler

Registrér og hold styr på alle dine serviceartikler inklusive kontraktoplysninger, komponentstyring, styklistereferencer og garantioplysninger. Brug Trendscape-analysefunktionen til at få vist vigtige performance-indikatorer for serviceartiklen i et givet tidsrum.

Styring af serviceordrer

Registrér dine problemer efter salg inklusive serviceanmodninger, forfalden service, serviceordrer og reparationer. Serviceanmodninger kan initieres af kunden eller oprettes automatisk alt efter vilkårene i din serviceaftale. Data kan angives på serviceordrer af en callcentermedarbejder eller af reparatøren. Du kan også bruge dette modul til at registrere ad hoc-opgaver eller enkeltstående serviceordrer.

Registrér og administrér udstyr, der er udlånt til kunderne. Få en komplet historik over dine serviceordrer og tilbud på serviceordrer via Serviceordrelog.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring

- > Salg og marketing
- > Servicestyring
- > Workflow
- > E-services
- > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Andet

Styring af servicepriser

Opsæt, vedligehold og hold øje med dine servicepriser. Der kan opstilles prisgrupper ud fra forskellige kriterier – som servicevarer (eller flere varegrupper), den aktuelle serviceopgave eller fejltypen – i et begrænset tidsrum eller for en specifik kunde eller valuta. Definér prisberegningsstrukturer, der inkluderer alle parametre involveret i serviceleverancen – f.eks. de anvendte dele, de forskellige arbejdstyper og servicegebyrerne.

Systemet tildeler automatisk den korrekte prisstruktur til de serviceordrer, som matcher serviceprisgruppens kriterier. Du kan også tildele faste priser, minimums- eller maksimumpriser til serviceprisgrupper og se statistik om rentabiliteten for hver serviceprisgruppe.

Workflow

Generelt

Efterlev forretningsprocesser fra det virkelige liv som f.eks. best practices eller branchespecifikke standarder. I forbindelse med f.eks. en betydelig kreditorbetaling skal du sørge for, at en kundes kreditgrænse er blevet uafhængigt bekræftet eller kræve en to-personers-godkendelse. Workflows i Microsoft Dynamics NAV fokuserer på tre primære dele, og workflows (korte eller lange) består sandsynligvis af trin, der har relation til følgende tre dele:

- > Godkendelse – lad en opgave, en vare eller et dokument være blokeret eller i ikke-godkendt tilstand, indtil den/det godkendes af en relevant person i din organisation.
- > Underretning – fortæl brugerne, at noget er sket, og/eller at de skal tage forholdsregler af den ene eller den anden art.
- > Procesautomatisering – udfør en procesrutine, og få Microsoft Dynamics NAV-systemet til at beregne noget eller udføre en handling.

Sammen med godkendelse, notifikation og procesautomatisering reagerer workflows i hændelser på virkelige parametre i din virksomhed. Workflows kan udløses af kreditgrænser, geografi, totaler, individuelle ejere eller hundredvis af andre potentielle forhold.

Salg og marketing

Direkte fra emballagen understøtter Dynamics NAV 2016 salgsdokumenter og workflows for kundegodkendelse, som giver brugere mulighed for at indsende salgsdokumenter og kundeverificationer til godkendelse ud fra et foruddefineret hierarki af godkendelsesledere. Godkendelserne kan udføres med regnskabschefen eller en tilsvarende medarbejder i virksomheden. På den måde kan du have workflows, som behøver godkendelse, når salgsrabatter overskrider en grænse og skal godkendes af salgschefer, eller du har sendt notifikationer til regnskabschefer, når der oprettes nye kunder i et bestemt geografisk område.

Køb og integration

Microsoft Dynamics NAV 2016 integration med OCR-tjenester (Optical Character Recognition) og processer til køb går hånd i hånd. Med workflows kan eksterne fakturaer modtages, behandles og generere betalingslinjer. En bruger kan på ethvert trin ændre betingelserne for automatisk behandling og få dokumenterne sendt til godkendelse før behandling, hvis de overskrider grænser eller en anden betingelse.

Workflowgrupper og -funktioner

- > Salgs- og købsdokumenter
- > Salg og marketing
- > Økonomi
- > Integrationsworkflow
- > Administration
- > Understøttelse af opgavekø for procesautomatisering
- > E-mail og Microsoft Dynamics NAV-noter til notifikationer
- > Workflow-designer

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
> Salg og tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

E-services

Elektronisk fakturering

Send og modtag elektroniske fakturaer og kreditnotaer som filer eller via en tjeneste til dokumentudveksling. PEPPOL-formatet og den gratis Tradeshift-tjeneste til dokumentudveksling understøttes direkte, men arkitekturen giver mulighed for at tilføje flere formater eller software til dokumentudveksling (kræver partner-tilpasning).

Desuden understøttes nu en række standarder, som anvendes i elektronisk dokumentudveksling inklusive et GLN-id (Global Location Number) for kunder og kreditorer, GTIN (Global Trade Item Number) for varer og internationale koder for måleenheder, valutaer, skattekoder, skatteordninger og lande. En ny løsning til dokumentafsendelsesprofiler samler i øvrigt alle opgaver i forbindelse med at sende dokumenter (via e-mail, udskrivning eller filer). Den giver dig mulighed for opsætte foretrukne afsendelsesstandarder for kunder eller kreditorer.

Modtagne elektroniske dokumenter integreres i funktionerne til dokumenthåndtering – dvs. de opbevares i Indgående dokumenter sammen med PDF-fakturaer eller scannede papirfakturaer. Herfra kan brugeren oprette købsfakturaer og købskreditnotaer eller finanskladdelinjer og tilføje "tekst til konto"-regler for automatisk at anvende kontoregler baseret på kreditor- eller linjedata. Fejl og advarsler i forbindelse med konverteringen er tilgængelige for det indgående dokument, og link til dokumentet muliggør navigation fra oprettede dokumenter, bogførte dokumenter eller finansposter i Microsoft Dynamics NAV.

Ved at bruge en gratis Tradeshift-konto kan dokumenter sendes til og modtages fra andre parter på Tradeshift-netværket, og der er adgang til leveringsstatus samt aktivitetslogføring i Microsoft Dynamics NAV for interaktion med tjenesten til dokumentudveksling.

Workflows kan tilføjes for automatisk at behandle alle indgående elektroniske dokumenter, f.eks. ved at oprette det tilsvarende kladdekøbsdokument i Microsoft Dynamics NAV for at bogføre det og oprette betalingslinjer ud fra betingelserne for workflows (f.eks. pr. kreditor og/eller beløb).

Valutakurser

Opdatér valutakurser via webtjenester fra tredjeparter, der leverer kurser som XML-filer eller streams. Opdateringer kan udføres manuelt eller automatisk via opgavekø-funktionen. Valutafeeds fra Yahoo og Den Europæiske Centralbank understøttes direkte. Andre valutatjenester kan tilføjes ved at knytte dataene i feed'et til valutakursopsætningen. Dette kan gøres i slutbrugerklinten uden udviklerrettigheder.

Dokumentstyring

Indgående dokumenter

Scannede, indgående papirer samt elektroniske dokumenter kan gemmes i Microsoft Dynamics NAV i Indgående dokumenter. Herfra kan de yderligere behandles til dokumenter i Microsoft Dynamics NAV. Link til det indgående dokument giver mulighed for at navigere fra et oprettet dokument, et bogført dokument eller en økonomisk transaktion i Microsoft Dynamics NAV.

Fra disse lokationer er de tilknyttede, oprindelige dokumenter tilgængelige til visning. Det er også muligt at finde finansposter, som ikke har et indgående dokument tilknyttet, og tilknytte et indgående dokument manuelt.

Papirdokumenter kan scannes og føjes manuelt til de indgående dokumenter eller registreres via en telefon eller tablet med Microsoft Dynamics NAV-appen eller f.eks. Office Lens.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
 > Generelt
 > Anlægsaktiver
 > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
 > Salg og tilgodehavender
 > Salgsmoms
 > Køb og betalinger
 > Lager
 > Lagerstyring

Produktion
 > Produktion (basis)
 > Smidig produktion
 > Behovsplanlægning
 > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
 > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
 > Salg og marketing
 > Servicestyring
 > Workflow
 > E-services
 > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
 > Applikationsobjekter
 > Andet

OCR (Optical Character Recognition)

OCR-integration giver dig mulighed for at udtrække ustrukturerede PDF-filer eller scannede fakturaer eller kreditnotaer til strukturerede data, hvilket muliggør automatisk behandling i stil med elektroniske dokumenter. Tilføj "tekst til konto"-regler for automatisk at anvende standardkontoregler ud fra kreditoren.

Lexmark Invoice Capture Service til Microsoft Dynamics NAV understøttes direkte, men arkitekturen giver mulighed for at bruge en anden OCR-tjeneste eller ekstern software (kræver partner-tilpasning). Med integration af Lexmark Invoice Capture Service kan der udtrækkes oplysninger om header og total. Dokumenterne kan også videresendes direkte til OCR-tjenesten via e-mail. Hvis du vil bruge Lexmark Invoice Capture Service til Microsoft Dynamics NAV, skal du oprette en konto på Lexmark Invoice Capture Service. Så er en SKU tilgængelig uden beregning.

Indgående dokumenter kan sendes til og modtages fra OCR manuelt samt automatisk ved brug af en opgavekø.

Workflow for indgående dokumenter

Tilføj arbejdsprocesser for automatisk at behandle eventuelle elektroniske dokumenter, f.eks.:

- > Send og modtag dokumenter fra/til OCR automatisk
- > Opret købsdokumentkladder i Dynamics NAV
- > Bogfør dokumentkladder
- > Opret betalingslinjer for bogførte dokumenter

Betingelser for arbejdsprocesser kan defineres af brugeren for at styre flowet ud fra f.eks. kreditor eller beløb.

POWER BI

Log på PowerBI.com og forbind med din Microsoft Dynamics NAV. Så har du med det samme adgang til et dashboard, der giver indsigt i din virksomhed.

Den nye PowerBI.com-indholdspakke til Microsoft Dynamics NAV er designet særligt til ejere af og ledere i små og mellemstore virksomheder og giver oplysninger om kunder, salg og økonomi.

Dashboardet og rapporterne er bygget oven på en model med alle funktioner, så du kan udforske og analysere dine data efter behov. Automatisk opdatering sikrer, at du altid ser de seneste data.

[Du kan læse mere om Microsoft Dynamics NAV Power BI- og -rapporteringsfunktioner her.](#)

HUMAN RESSOURCE MANAGEMENT

HR (basis)

Administrér virksomhedens HR på en effektiv måde. Hold styr på relevante medarbejderoplysninger, og organisér medarbejderdata i forskellige typer – f.eks. erfaring, kvalifikationer og uddannelse. Gem personlige oplysninger, hold øje med ledige job i organisationen og opret en liste med kandidater til disse stillinger. Hold styr på personalegoder og arbejdsrelaterede ting som nøgler, betalingskort, computere og biler. Du kan nemt registrere alle typer fravær i måleenheder, som du definerer, samt tilknytte alternative adresser og navne på familiemedlemmer til medarbejdere.

BRUGERKLIENTER OG ANVENDELSE

Microsoft Dynamics NAV kan implementeres on-premise eller i skyen, og kunderne kan få adgang til deres løsning via rollebaserede grænseflader på deres PC, i en browser eller med en mobilapp på en tablet eller mobilenhed.

Få mere fra hånden med Microsoft Dynamics NAV og de forskellige klienter uanset om du er på kontoret, på farten eller i hjemmet.

Windows-klient

Udgangspunktet for Windows-klienten til Microsoft Dynamics NAV er rollecenteret. Det kan tilpasses brugerens individuelle behov ud fra rolle, virksomheden og daglige opgaver. Rollecenteret findes også i alle de andre klienttyper.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

- Økonomistyring
 - > Generelt
 - > Anlægsaktiver
 - > Likviditetsstyring
- Supply Chain Management (SCM)
 - > Salg og tilgodehavender
 - > Salgsmoms
 - > Køb og betalinger
 - > Lager
 - > Lagerstyring
- Produktion
 - > Produktion (basis)
 - > Smidig produktion
 - > Behovsplanlægning
 - > Kapacitetsplanlægning
- Projektstyring
 - > Ressourcer
- Salg, marketing og servicestyring
 - > Salg og marketing
 - > Servicestyring
 - > Workflow
 - > E-services
 - > Dokumentstyring
- Power BI
- Human Ressource Management
- Brugerklinter og anvendelse
- Sprog
- Konfiguration og udvikling
 - > Applikationsobjekter
 - > Andet

Webklient

Med Web-klienten til Microsoft Dynamics NAV har brugeren adgang til data uden at skulle foretage en klient-installation. Det kræver kun internet og en browser, så kan brugeren få adgang til Microsoft Dynamics NAV.

Tabletklient

Microsoft Dynamics NAV-tabletklienten er målrettet brugere i små og mellemstore virksomheder, som ønsker at få adgang til data fra en tablet. Nogle af fordelene ved at tilbyde tabletløsninger er bærbarhed og fleksibilitet, når brugerne er væk fra skrivebordet, f.eks. i toget osv.

Mobilklient

Microsoft Dynamics NAV-mobilklienten er Microsoft Dynamics NAV til iOS, Android og Windows. Få adgang til alle dine data ved at oprette forbindelse til Microsoft Dynamics NAV 2016-serveren fra din mobiltelefon med den velkendte, skræddersyede oplevelse og funktionalitet.

SharePoint-klient

Microsoft Dynamics NAV SharePoint-klienten giver dig mulighed for at interagere med Microsoft Dynamics NAV-data fra et Microsoft SharePoint-website – SharePoint Online eller SharePoint On-premise. Brugerne kan kombinere Microsoft Dynamics NAV – med Microsoft SharePoint-funktionalitet, oprette et fælles arbejdsområde og styrke samarbejde, deling af data og indsigt, med flere personer i virksomheden.

SPROG

Flere dokumenter

Opret alternative beskrivelser af dine lagervarer, og udskriv rapporter på flere sprog (du kan f.eks. oprette fakturaer på modtagerens sprog). Beskrivelserne kan tilknyttes individuelle kunder, hvilket især er nyttigt ved salg til andre lande.

Men det kan også være nyttigt at tilpasse varebeskrivelserne til indenlandske kunder. De alternative varebeskrivelser vælges automatisk. Hvis du vil bruge flere sprog, skal teksterne for de alternative sprog indsættes i de relevante applikationsobjekter.

Flere sprog

Du kan skifte sprog på klienten med det samme, hvis sproget er tilgængeligt i programmet. Sprogmodulen kan bruges til at køre flersprogsfunktionalitet.

VIGTIGT! Brugerne kan kun anvende dette sprogmodul, hvis den personlige licensfil indeholder objekterne for det specifikke sprog.

Hvert sprogmodul dækker kun funktionaliteten for ét specifikt sprog. Det danske modul indeholder f.eks. alle danske strenge for funktionalitet på dansk. Det indeholder ikke danske strenge for funktionalitet på fransk eller et andet sprog.

KONFIGURATION OG UDVIKLING

Application Builder (tilvalg)

Med dette modul kan du foretage ændringer i forretningslogikken og de regler, der er defineret for standardfunktionaliteten i Microsoft Dynamics NAV. Ændringer foretages i udviklingsmiljøet kaldet C/AL (C/SIDE). Selvom dette modul giver adgang til udviklingsmiljøet, så tillader det ikke ændringer i C/AL, der opdaterer skrivebeskyttede tabeller. F.eks. finans- eller momsposter. Application Builder giver mulighed for at udvikle ny funktionalitet til din applikation. På den måde kan du skræddersy Microsoft Dynamics NAV til hele din virksomhed.

Der medfølger adgang til at oprette ekstra 100 codeunit-objekter (nummereret fra 50.000 til 50.099). Desuden kan Application Builder også anvendes til at oprette nye menupunkter i Navigationsmenuen (Navigation Pane).

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2016

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2016

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
 > Generelt
 > Anlægsaktiver
 > Likviditetsstyring

Supply Chain Management (SCM)
 > Salg og tilgodehavender
 > Salgsmoms
 > Køb og betalinger
 > Lager
 > Lagerstyring

Produktion
 > Produktion (basis)
 > Smidig produktion
 > Behovsplanlægning
 > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
 > Ressourcer

Salg, marketing og servicestyring
 > Salg og marketing
 > Servicestyring
 > Workflow
 > E-services
 > Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource Management

Brugerklinter og anvendelse

Sprog

Konfiguration og udvikling
 > Applikationsobjekter
 > Andet

Page Designer (skærbilleder)

Du kan ændre eksisterende skærbilleder, f.eks. vinduer til dataindtastning og forespørgsler. Der medfølger adgang til at oprette 100 skærbilleder-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.099). Modulet Page Designer giver også adgang til at oprette nye menupunkter i Navigationsmenuen (Navigation Pane). Bemærk! Dette modul giver ikke adgang til at ændre på C/AL-kode på skærbilleder-objekter.

Rapportdesigner

Redigér eksisterende rapporter, og opret 100 nye rapporter (nummeret fra 50.000 til 50.099). Dette modul giver adgang til C/AL (programsproget C/SIDE) fra rapporter, som bruges til at definere særlige beregninger og forretningsregler. Opret nye rapporter fra bunden, eller kopiér en eksisterende rapport, som du vil bruge som udgangspunkt. Alle rapporter i Microsoft Dynamics NAV oprettes via dette værktøj og kan derfor nemt tilpasses. Du skal bruge Microsoft Visual Studio Report Designer 2010 til at designe layoutet af en rapport i udviklingsmiljøet. Microsoft Visual Studio Report Designer leveres med Microsoft Visual Studio 2010 SP1 Professional, Premium eller Ultimate.

Dette modul giver dig mulighed for at benytte de funktioner til udviklere, som medfølger i navigationsrudedesigneren (f.eks. oprettelse af nye menupunkter).

Solution Developer (tilvalg)

Med dette modul kan du foretage ændringer i forretningslogik-ken og de regler, der er defineret for standardfunktionaliteten i Microsoft Dynamics NAV – også skrivebeskyttede elementer, samt til opgraderingsværktøjerne. Ændringer foretages i udviklingsmiljøet kaldet C/AL (C/SIDE). Du kan også:

- > oprette eller ændre på alle objekttyper
- > bruge menupunkterne Oversæt/Eksportér og Oversæt/Importér i Objektdesigneren

BEMÆRK! Disse menupunkter er ikke tilgængelige med modulet Application Builder.

Tabeldesigner

Redigér eksisterende tabeldefinitioner, og opret 10 nye tabeller (nummeret fra 50.000 til 50.099). Du kan redigere egenskaber for felter, som f.eks. feltets navn, decimalpladser og maksimumværdi, samt føje nye felter til eksisterende tabeller og oprette nye tabeller for at lagre data, der er specifikke for din virksomhed. Opret nøgler for sortering af oplysninger, og redigér eller opret nye FlowFields og FlowFilters til behandling af oplysninger på nye måder. Dette modul omfatter ikke adgang til C/AL fra tabeller.

XML-port Designer

Opret nye eller redigér eksisterende XML-portobjekter. XML-portdesigneren giver adgang til C/AL (programsproget C/SIDE) fra XML-porte, som bruges til at definere særlige beregninger og forretningsregler. Hvert XML-portobjekt i Microsoft Dynamics NAV oprettes via dette værktøj og kan derfor nemt tilpasses. Dette modul giver dig mulighed for at oprette 100 nye XML-portobjekter (nummeret fra 50.000 til 50.099) og benytte funktionerne for udviklere i navigationsrudedesigneren (f.eks. vedat oprette nye menupunkter).

Query Designer (forespørgsler)

Query Designeren giver dig mulighed for at ændre eksisterende forespørgsler og oprette nye. Designeren er det primære redskab til oprettelse af alle typer forespørgsler, der henter data til visning i skærbilleder og statistikker, til beregning ifm. analyser eller til integration med eksterne applikationer. Der medfølger adgang til at oprette 100 Query-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.099).

Applikationsobjekter

Codeunits (kodeenheder)

Der medfølger adgang til at oprette 10 Codeunit-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.099) i Startpakken og ekstra 10 i den udvidede pakke. Supplerende Codeunits kan købes i pakker af 100 stk.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2016

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2016

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2016

5

Få mere at vide

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Supply Chain
Management (SCM)
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplanlægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, marketing og
servicestyring
> Salg og marketing
> Servicestyring
> Workflow
> E-services
> Dokumentstyring

Power BI

Human Ressource
Management

Brugerklinter og
anvendelse

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Andet

Rapporter

Yderligere rapporter kan købes i pakker af 100 stk.

Tabeller

10 tabeller medfølger i den udvidede pakke.
Yderligere grupper på 10 er tilgængelige i pakken Tilpasning.

XML-porte

Der medfølger 100 XML-porte i den udvidede pakke.
Yderligere XML-porte kan købes i pakker af 100 stk.

Queries (Forespørgsler)

Yderligere forespørgsler kan købes i pakker af 100 stk.

Pages (Skærm billeder)

Der medfølger 100 skærm billede-objekter i den udvidede pakke.
Yderligere kan købes i pakker af 100 stk.

Andet

Udvidede tekster

Opsæt et ubegrænset antal linjer for at beskrive lagervarer, ressourcer og finanskonti. Du kan opsætte udvidet tekst, så en yderligere beskrivelse automatisk kopieres til salgs- eller købsdokumenter, når linjerne angives. Beskrivelsen kan også gøres datofølsom for at tillade særlige meddelelser i en bestemt periode – f.eks. for at kommunikere særlige kampagnetilbud eller bestemte garantibetingelser. Du kan også angive udvidet tekst for forskellige sprog.

Intrastat

Du kan automatisk få de nødvendige data til rapportering af Intrastat-oplysninger til statistikmyndighederne. De lokale toldmyndigheder kan oplyse dig om, hvorvidt din virksomhed har pligt til at indsende en sådan rapport.

Opgavekø (batch-afvikler)

Gør service automatisk, eller planlæg opgaver. Du kan f.eks. automatisk generere fornyelser af servicekontrakter eller servicekontraktfakturaer.

Du kan konfigurere programmet til automatisk at kontrollere, om der er batches, som skal behandles på en bestemt dato.

Årsagskoder

Definer et sæt årsagskoder, som kan tildeles til individuelle transaktioner i hele systemet. Dette giver yderligere brugerdefinerede bogføringsspor, som supplerer oplysningerne fra de allerede systemtildelte bogføringsspor og posteringsbeskrivelser. Du kan definere årsagskoder for kladder samt for salgs- og købsdokumenter. Du kan f.eks. bruge årsagskoden til at markere alle regnskabsposter i forbindelse med regnskabsårets afslutning.

Datterselskab (ubegrænset)

For permanente licenser tillader licensvilkårene for software, at kvalificerede datterselskaber til den licenserede virksomhed giver systemadgang til medarbejdere hos disse datterselskaber, hvilket gør licensering til datterselskaber redundant. Se licensvilkårene for software for at få de komplette oplysninger.

Ubegrænsede regnskaber

Tilbyd konkurrencedygtige priser, hvis din forretning har brug for mere end én virksomhed.

Brugere og adgangskoder

Opret bruger-id'er og adgangskoder for at begrænse adgangen til oplysninger i Microsoft Dynamics NAV for bestemte personer. Kontrollér adgang til løsningen, og giv alle udpegede brugere fulde rettigheder. Disse sikkerhedsfunktioner er en del af Microsoft Dynamics NAV-databasen.

Denne funktion kan bruges alene eller i kombination med funktionerne i Rettigheder.

5.

Få mere at vide



Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2016

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2016

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2016

5

Få mere at vide

5. Få mere at vide

På Microsoft Dynamics-websitet, kan du få mere at vide om, hvad Microsoft Dynamics-løsninger kan gøre for din organisation, og hvordan du kommer i gang:

[Vil du læse mere? Klik her >](#)

Softwarelicensvilkår – få specifikke licensvilkår for software.

[Licensvilkår? Klik her >](#)

CustomerSource – Microsoft Dynamics CustomerSource er et adgangskode-beskyttet website for kunder, som anvender Microsoft Dynamics-produkter.

CustomerSource, der medfølger i din serviceplan, giver dig mulighed for at søge i en omfattende vidensbase til Microsoft Dynamics, se onlineundervisning til Microsoft Dynamics, downloade opdateringer og finde andre oplysninger og ressourcer praktisk talt 24 timer i døgnet. (Login påkrævet).

[CustomerSource 24 timer i døgnet. Klik her >](#)

PartnerSource – partnere kan få Microsoft Dynamics-specifikke oplysninger, ordreformularer og meget mere:

[Oplysninger om PartnerSource. Klik her >](#)



Om Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Dynamics NAV 2016 er en brugervenlig virksomhedsløsning fra Microsoft, som er nem at implementere og styrker dine forretningsambitioner.

Strømlin og tilslut hele din virksomhed:

- > Implementér i skyen eller på dine servere – valget er dit.
- > Øg produktiviteten og gør din forretning enklere ved at få adgang til vigtige funktioner internt i organisationen.
- > Med globale ERP-funktioner kan du administrere din virksomhed på flere lokaliteter eller i flere lande.
- > Med Microsoft Dynamics NAV og Office 365 kan du dele det overordnede billede i hele din virksomhed ved at sammenkæde e-mail, kalender og filer med data, rapporter og software til virksomhedsadministration.

I dag bruger mere end 117.000 kunder Microsoft Dynamics NAV i mere end 40 landeversioner for at skabe forretningssucces og holde sig foran konkurrenterne.



Få mere at vide

Kontakt en Microsoft-partner for at finde ud af, hvordan Microsoft Dynamics NAV kan hjælpe din virksomhed.

[Klik her for at se oversigt over partnere >](#)

[Eller få mere at vide om Microsoft Dynamics NAV ved at klikke her >](#)

