

Microsoft Dynamics NAV 2015

Guide til produktindhold og egenskaber

Oktober 2014



Indhold

1 Microsoft Dynamics NAV

En effektiv løsning til din virksomhed

Partnere øger succes for små og mellemstore virksomheder

2 Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2015

Startpakken (Starter Pack)

Den udvidede pakke (Extended Pack)

3 Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015-pakkerne

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015-startpakken

Funktionalitet i den udvidede Microsoft Dynamics NAV 2015-pakke

4 Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Logistik (Supply Chain Management)

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms (Sales Tax)
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Grundlæggende produktion
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, markedsføring og service

- > Salg og marketing
- > Servicestyring

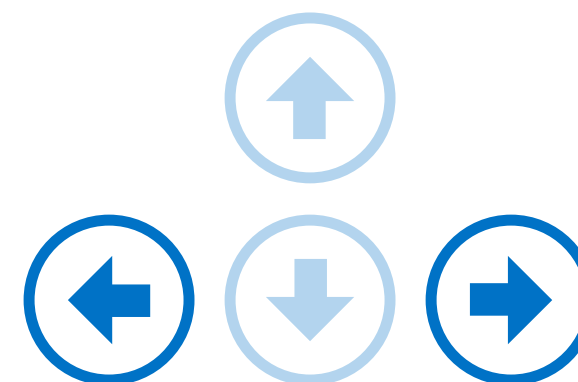
Human Resources Management (HRM)

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Øvrigt
- > Lokale moduler

5 Microsoft-ressourcer



Du kan bevæge dig rundt i dette PDF-dokument ved hjælp af venstre- og højre-piletasterne eller menuen i venstre side.

Du kan også bevæge dig frem og tilbage med de blå pile til højre.

God fornøjelse.

1.

Microsoft Dynamics NAV



Office 365

Microsoft Azure



Microsoft
Dynamics NAV

Indhold

1

En effektiv løsning til din virksomhed

Partnere øger succes for små og mellemstore virksomheder

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Microsoft Dynamics NAV

En effektiv løsning til din virksomhed



Microsoft Dynamics NAV er en løsning til styring af virksomheder. Løsningen, der understøtter flere sprog og valutaer, hjælper mere end 100.000 virksomheder over hele verden med at styre deres bogføring, økonomi, logistik og drift. Du kan begynde med det, du har brug for nu. Efterhånden som din virksomheds behov ændrer sig kan du nemt udvide. Uanset om det er i skyen (Microsoft Azure) eller på dine egne servere – valget er dit.

4 af 35

ÉT DAGLIGT LOGIN

Microsoft Dynamics NAV og Office 365 er den perfekte kombination til virksomheder. Når din e-mail, kalender og dokumenter hænger tæt sammen med regnskabsdata og rapporter - og understøtter virksomhedens processer, så får du en integreret oplevelse, som ingen andre virksomhedsløsninger ERP-systemer kan matche. Du kan nemt få overblikket på din hjemmeside og dykke ned i detaljerne i Microsoft Dynamics NAV - uden at skulle skifte fra den ene applikation til den anden. En konsistent brugeroplevelse på tværs af forskellige enheder, f.eks. bærbar PC, telefon eller tablet, gør det let for dig, at udføre de daglige opgaver, uanset om du er på kontoret eller på farten.

PARTNERE ØGER SUCCES FOR SMÅ OG MELLEMSTORE VIRKSOMHEDER

Microsoft Dynamics sælges af et internationalt netværk af løsningsspecialister, der kaldes partnere eller forhandlere. Din lokale partner prissætter og implementerer Microsoft Dynamics NAV ud fra dine unikke behov. Microsoft-partnere har indgående kendskab til såvel lokale forhold, industri- og branchekrav og teknologi.

Indhold

1

En effektiv løsning til din virksomhed

Partnere øger succes for små og mellemstore virksomheder

Microsoft Dynamics NAV

Hele din virksomhed i skyen. Microsoft Dynamics NAV og Office 365

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer



2.

Sådan køber du
Microsoft
Dynamics
NAV 2015



Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Startpakken

Den udvidede pakke

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

2. Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2015

Microsoft Dynamics NAV er tilgængeligt eksklusivt gennem Microsoft Dynamics-certificerede partnere. Forhandlerne tilfører værdi gennem planlægning, implementering, tilpasning og support rettet mod at optimere løsningen til kundernes specifikke behov. Uanset hvordan og hvor softwaren anvendes, har kunder valget mellem at købe deres Microsoft Dynamics NAV-licens eller leje den via en serviceudbyder mod en månedlig afgift.

Køb af licens (Perpetual Licensing)

Microsoft Dynamics NAVs licensmodel (Perpetual licensing), er designet til at hjælpe små og mellemstore virksomheder med at komme i gang til en lav startpris, konfigurationsværktøjer og "out of the box"-funktionalitet. Med en Microsoft Dynamics Perpetual licens får kunden adgang til funktionaliteten, f.eks. Startpakke, mens selve brugsadgangen håndteres gennem brugerlicenser.

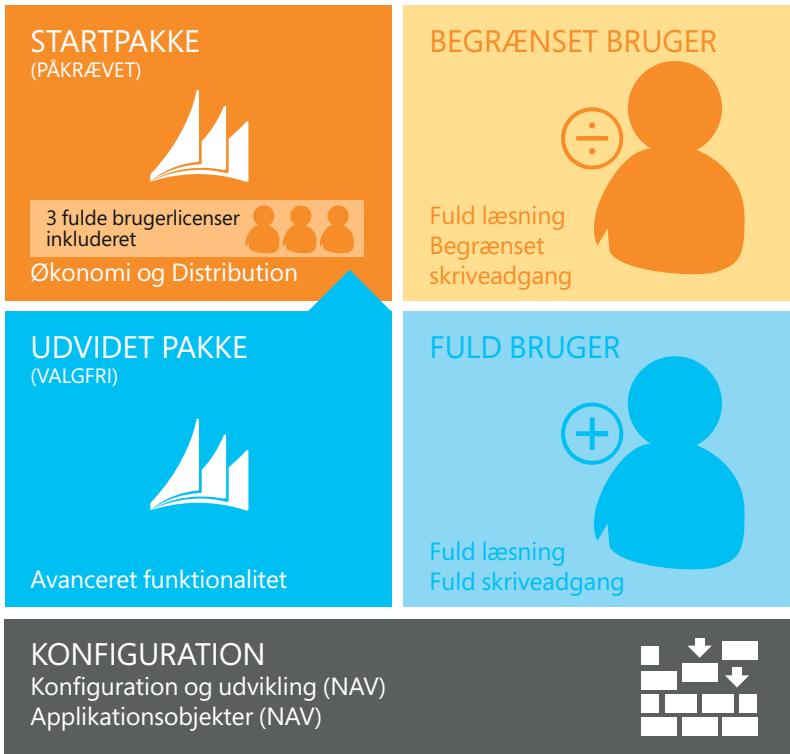
Abonnementsbaseret licens (Subscription)

Abonnementslicensen til Microsoft Dynamics NAV er designet til at holde startomkostningerne på et minimum via en "pr. bruger pr. måned"-licensafgift, der afregnes til en serviceudbyder. Dette hjælper små og mellemstore virksomheder med at komme i gang med lave startomkostninger, mens de samtidig får mulighed for at anvende den ønskede funktionalitet og komme hurtigt i gang via de indbyggede konfigurationsværktøjer.

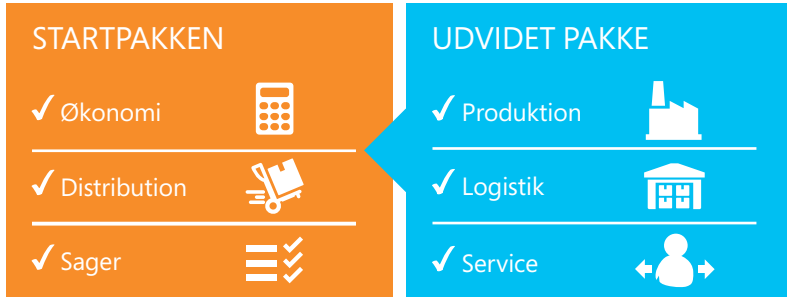
Begge licensmodeller er designet til at forenkle købsprocessen. Kunderne har valget mellem to brugertyper – Begrænset bruger og Fuld bruger. Begge brugertyper kan få adgang til den avancerede funktionalitet via den udvidede pakke (Extended Pack).

7 af 35

Skema 1: Oversigt over Perpetual licensmodel



Skema 2: Startpakken og den udvidede pakke – Funktionalitet



Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

Startpakken

Den udvidede pakke

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

STARTPAKKEN

Små og mellemstore virksomhed kan komme i gang hurtigt og billigt med Microsoft Dynamics NAV 2015. Startpakken tilbyder grundlæggende funktionalitet til økonomistyring, distribution (Salg, Køb & Lager) og sager, samt tre fulde brugerlicenser til én samlet pris.

Den inkluderede funktionalitet i Startpakken er designet til at hjælpe kunderne med at:

- > Opnå kontrol over og indblik i deres økonomi
- > Håndtere købs- og salgsprocessen, herunder styre lageret
- > Håndtere bank, betalinger, valuta og likviditet
- > Holde styr på forretningsrelationer og medarbejdere

For mange virksomheder vil licensen til Startpakken være tilstrækkelig.

Skema 3: Startpakke



Bemærk:

Yderligere softwarelicenser kan være nødvendige. F.eks. Microsoft Windows Server, Microsoft SQL Server, Microsoft Office 365 og Microsoft SharePoint. Disse licenser er ikke inkluderet i Startpakken. Yderligere software skal licenseres i henhold til de gældende licensbetingelser.

Se licensguiden for supplerende oplysninger om softwarelicenser.

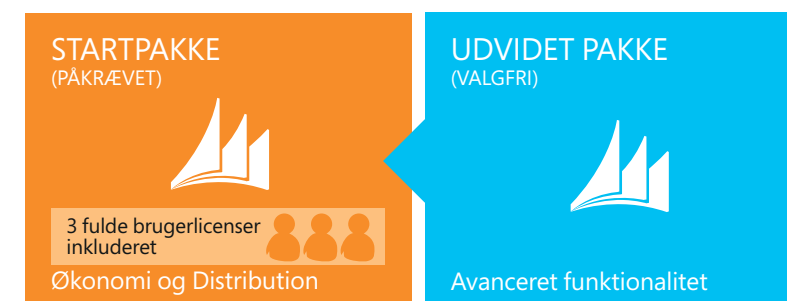
DEN UDVIDEDE PAKKE

Virksomheder, der har mere avancerede behov, kan tilkøbe den valgfrie udvidelsespakke, der tilføjer ekstra funktionalitet. Den udvidede pakke giver mulighed for, at integrere Startpakkens økonomi- og distributionsstyring med bredere og dybere funktionalitet såsom:

- > Produktion - til styring af produktionsprocessen
- > Logistik - til styring af lagerprocesser
- > Relationsstyring (CRM) - til håndtering af aktiviteter mod kunder og leverandører
- > Service - til styring af servicekontrakter og -opgaver.

De første tre fulde brugere, inkluderet i startpakken, får adgang til den samlede funktionalitet.

Skema 4: Udvidet pakke



Bemærk:

- > Startpakken er en forudsætning for at få adgang til den udvidede pakke
- > Ved køb af den udvidede pakke får alle kundens nuværende og kommende brugere adgang til den samlede funktionalitet

3.

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015-pakkerne



Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

3. Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015-pakkerne

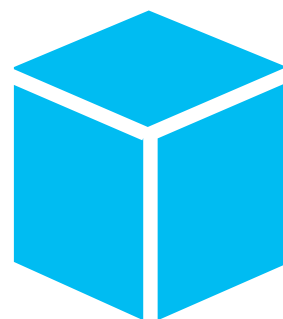
Microsoft Dynamics NAV 2015 indeholder et bredt funktionalitets-sæt, der giver virksomheder gode muligheder for at forbedre deres processer og produktivitet. Som Microsoft Dynamics NAV-kunde kan man vælge at implementere og anvende, hhv.

Startpakken eller den udvidede pakke, via en række forskellige brugerflader - Microsoft Windows-klient, web-klient (browser), i Microsoft SharePoint eller på den mobile tablet-klient. Brugertypen er den samme uanset brugerflade.



Startpakken er rettet mod virksomheder, der har brug for grundlæggende økonomi- og handelsfunktionalitet, herunder det basale indenfor; økonomistyring (inkl. anlægsaktiver), salg, indkøb, lager, medarbejder og relationsstyring, sager (projekter). Hertil kommer et bredt udvalg af analyse- og rapporteringsfunktionalitet som en integreret del af produktet.

Derudover indeholder Startpakken et bredt udvalg af redskaber, der giver mulighed for at tilpasse løsningen, så den imødekommer kundens behov, samt omfattende integrationsmuligheder, bl.a. via webservices.



Den udvidede pakke er typisk til mellemstore virksomheder med fokus på vækst, der ønsker en løsning med indbygget fleksibilitet, og har mere avancerede funktionalitetsbehov i retning af; logistik- og produktionsstyring og service. For at imødekomme et forventet behov for yderligere tilpasning medfølger ekstra udviklingsobjekter.

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Funktionalitet i startpakken

- > Økonomistyring
- > Kundestyring
- > Projektstyring
- > Konfiguration og udvikling
- > Logistik
- > Human Resource (HRM)
- > Sprog
- > Andet

Funktionalitet i den udvidede pakke

- > Udvidet økonomistyring.
- > Udvidet kundestyring
- > Udvidet konfiguration og udvikling
- > Avanceret logistik
- > Produktion

Microsoft Dynamics NAV 2015 Funktionalitet i Startpakken

ØKONOMISTYRING	
✓ Finans (basis)	✓ Forsikring (Anlæg)
✓ Allokeringer	✓ Vedligeholdelse (Anlæg)
✓ Budgetter	✓ Allokeringer (Anlæg)
✓ Kontoskema	✓ Omklassificering (Anlæg)
✓ Konsolidering	✓ Bank
✓ Grundlæggende XBRL	✓ Checkudskrivning
✓ Ændringslog	✓ Bankafstemning
✓ Likviditetsstyring	✓ Betalinger
✓ Anlægsaktiver (basis)	

KUNDESTYRING
✓ Kontakter
✓ Opgaver
✓ Outlook-integration

PROJEKTSTYRING
✓ Ressourcer (basis)
✓ Kapacitetsstyring
✓ Alternative kostpriser
✓ Budgetter
✓ Sager

KONFIGURATION OG UDVIKLING



- ✓ Rapport Designer (inkl. 100 rapporter)
- ✓ Tabel Designer (inkl. 10 tabeller)
- ✓ Forespørgsels Designer (inkl. 100 forespørgsler)

- ✓ XMLport Designer (inkl. 100 XMLporte)
- ✓ Skærbillede Designer (inkl. 100 skærbilleder)
- ✓ Kodeenheder (inkl. 10 kodeenheder)

Funktionalitet i den udvidede Microsoft Dynamics NAV 2015-pakke (inkluderer al funktionalitet fra Startpakken)

UDVIDET ØKONOMISTYRING
✓ Ansvarcentre
✓ Intercompany
✓ Cost Accounting

UDVIDET KUNDESTYRING



- ✓ Kontaktklassificering
- ✓ Kampagnestyring
- ✓ Leads (Pipeline)
- ✓ Interaktionslog (kommunikation)
- ✓ Maillog (MS Exchange)
- ✓ Serviceordrer
- ✓ Servicepriser
- ✓ Servicevarer
- ✓ Servicekontrakter
- ✓ Serviceplanlægning

UDVIDET KONFIGURATION OG UDVIKLING



✓ Tabel (inkl. 10 tabeller)	✓ Kodeenhed (inkl. 10 kodeenheder)
✓ Skærbillede (inkl. 100 skærbilleder)	✓ XMLport (inkl. 100 XMLporte)

Indhold

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Sådan køber du Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Funktionalitet i Microsoft Dynamics NAV 2015

Funktionalitet i startpakken
 > Økonomistyring
 > Kundestyring
 > Projektstyring
 > Konfiguration og udvikling
 > Logistik
 > Human Resource (HRM)
 > Sprog
 > Andet

4

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015

Funktionalitet i den udvidede pakke
 > Udvidet økonomistyring
 > Udvidet kundestyring
 > Udvidet konfiguration og udvikling
 > Avanceret logistik
 > Produktion

5

Microsoft-ressourcer

Microsoft Dynamics NAV 2015 Funktionalitet i Startpakken

Funktionalitet i den udvidede Microsoft Dynamics NAV 2015-pakke (inkluderer al funktionalitet fra Startpakken)

LOGISTIK (SUPPLY CHAIN MANAGEMENT)		
✓ Salg (Basis)	✓ Købsordrestyring	✓ Lagervarer (pr. lokation)
✓ Salgsfakturerings	✓ Købsfakturarabatter	✓ Alternative leverandører
✓ Salgsordrestyring	✓ Købsrekvisitioner	✓ Overflytning mellem lokationer
✓ Salgsfakturarabatter	✓ Alternative bestillingsadresser	✓ Erstatningsvarer
✓ Alternative leveringsadresser	✓ Returordrestyring (køb)	✓ Varereferencer
✓ Speditører	✓ Købslinjerabat	✓ Katalogvarer
✓ Returordrestyring (salg)	✓ Købslinjepris-sætning	✓ Varesporing
✓ Salgslinjerabat	✓ Direkte leveringer	✓ Varegebyrer
✓ Salgslinjepris-sætning	✓ Sælgere/ Indkøbere	✓ Placeringer
✓ Salgsmoms (Sales Tax)	✓ Lager (basis)	✓ Pluk
✓ Køb (Basis)	✓ Alternative placeringer	✓ Analyserapporter
✓ Købsfakturerings	✓ Montageordrer	✓ Varebudgetter

HUMAN RESSOURCE (HRM)
✓ Human Ressource (basis)

SPROG
✓ Flere dokumentsprog
✓ Flere sprog

ANDET



✓ Timesedler	✓ Intrastat	✓ Avancerede dimensioner
✓ Ubegrænsede regnskaber	✓ Udvidede tekster	✓ Dynamics NAV-server
✓ Datterselskaber	✓ Jobkø	✓ Connector til Microsoft Dynamics (CRM)
✓ Pr. database licens	✓ Dimensioner (basis)	
✓ Flere valutaer	✓ Årsagskoder	

AVANCERET LOGISTIK



- ✓ Beregning af leveringstid
- ✓ Kalendere
- ✓ Kampagnepriser
- ✓ Løbende lageroptælling
- ✓ Læg-på-lager
- ✓ Lagermodtagelse
- ✓ Lagerforsendelse
- ✓ Standardkostpriskladde
- ✓ Warehouse Management (WMS)
- ✓ Intern pluk og læg-på-lager
- ✓ Automated Data Capture System (ADCS)
- ✓ Konfigurering af placering

PRODUKTION



✓ Produktionsordrer

✓ Styklister

✓ Versionsstyring

✓ Smidig produktion

✓ Behovsplanlægning (basis)

✓ Produktionsforecast

✓ Kapacitetsplanlægning (basis)

✓ Arbejdscenter

✓ Begrænset kapacitet

4.

Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015



Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

4. Produktegenskaber i Microsoft Dynamics NAV 2015

ØKONOMISTYRING

Generelt

Kontoskema

Et omfattende rapporteringsredskab, der kan hjælpe med at hente de vigtigste forretningsdata fra f.eks. kontoplanen, bud-
getter og bankkonti over i økonomirapporter, der kan anven-
des til effektiv overvågning af virksomhedens sundhed og give
vigtigt input til virksomhedens beslutningstagere. Du kan vælge
de konti, du vil overvåge og rapportere fra, ændre rækkefølge
på konti og kombinere tal på forskellige måder, vælge kolonner
til print, ændre kontobeskrivelser og forsyne dem med ekstra
bemærkninger.

Derudover kan du også foretage simple udregninger baseret på
de data, du har valgt i kontoskemaet og sammenligne aktuelle
tal med historiske tal og med dine budgetter.

Allokeringer

Med allokeringer kan finansposter fordeles til forskellige
kombinationer af konti og dimensioner via allokeringsnøgler
baseret på f.eks. beløb, procent eller mængde.

Finans (basis)

Dette modul indeholder al den grundlæggende regnskabs-
funktionalitet, der kræves for at starte en virksomhed, herunder
kontoplan, kladder til bogføring, håndtering af moms og afgifter,
følge revisionsspor m.v. Finans (basis) indeholder også:

- > Funktionalitet til intern og ekstern rapportering
- > RapidStart konfigurationsværktøj (får dig hurtigt i gang)
- > Godkendelse af salg- og købsdokumenter
- > Bogføring og rapportering i din virksomheds grundvaluta
- > Bogføring og rapportering i yderligere valutaer
- > Eksport af data til Microsoft Word® eller Microsoft Excel®
via skabeloner
- > Mulighed for links til f.eks. eksterne dokumenter,
hjemmesider m.v.
- > To sproglag – dansk og engelsk (flere kan installeres)
- > Arkivering af salgs- og købsdokumenter
- > Batchbogføring

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> LikviditetsstyringLogistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> LagerstyringProduktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægningProjektstyring
> RessourcerSalg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

XBRL (Basis)

Dokumenter kan eksporteres fra Microsoft Dynamics NAV i XBRL-format (Extensible Business Reporting Language) og XBRL-taxonomier kan importeres til Microsoft Dynamics NAV fra internettet, e-mails eller andre systemer. XBRL er en XML-baseret specifikationsform, der følger godkendte standarder for økonomisk rapportering og er baseret på standardiseret filformat. Modulet indeholder:

- > Mulighed for at sammenkæde din kontoplan med XBRL-klassificeringer, så det samme XBRL-dokument kan anvendes til forskellige formål uafhængigt af det format, der kræves af dokumentets modtager
- > Understøttelse af XBRL 2.1-specifikationen, som er udgivet af XBRL International.

Budgetter

Du kan arbejde med budgetter iht. din kontoplan. Når du har oprettet et budget, kan du udskrive en saldo, der viser variation mellem det realiserede og budgettet, f.eks. i procent. Du kan arbejde med flere budgetter ad gangen og med budgetmodeller, f.eks. et 100 %-budget, et 110 %-budget og så videre. Budgetter oprettes typisk pr. periode i forhold til de relevante finanskonti.

Ændringslog

I Microsoft Dynamics NAV kan ændringer i masterdata registreres eller logges. Du kan logge alle direkte modifikationer foretaget af brugerne, bortset fra ændringer i "arbejdsdokumenter" såsom kladder, salgsordrer og købsordrer. Ændringslog-funktionaliteten gør det muligt at oprette en kronologisk liste over alle ændringer i alle felter i alle tabeller (bortset fra førnævnte "arbejdsdokumenter"), samt identificere hvem der har foretaget ændringerne ud fra bruger-ID.

Konsolidering

Du kan konsolidere regnskaber i Microsoft Dynamics NAV. Regnskaberne kan komme fra en eller flere forskellige Microsoft Dynamics NAV-databaser, fra eksterne filer, og du kan importere og eksportere posteringsoplysninger med dette modul. Hvis data hentes fra flere forskellige Microsoft Dynamics NAV-løsninger, bør dette modul kun benyttes i hovedselskabet.

Intercompany bogføring

Du kan håndtere bogføring for mere end én virksomhed i samme posteringsproces med Intercompany bogføring. Virksomhederne kan være fra den samme eller forskellige Microsoft Dynamics NAV-databaser. Du kan også sende købs- og salgsdokumenter mellem selskaber, hvor processen styres via en indbakke- & udbakke-funktion. Transaktioner gennemføres som hhv. alm. finanstransaktioner, f.eks. tilgodehavender eller betalinger, som muliggør brug af valuta og konsolidering.

Ansvarscentre

Du kan opsætte profitcentre og/eller cost-centre. En virksomhed kan sælge varer til specifikke priser, der er tilknyttet et ansvarscenter. Du kan knytte en bruger til et ansvarscenter, så der kun bliver vist salgs- og købsdokumenter, der er relevante for denne specifikke bruger. Brugere kan også få hjælp til at indtaste relaterede data, såsom dimensioner og placeringskoder (lager).

Omkostningsregnskab (Cost Accounting)

Modulet giver en effektiv metode til kontrol af virksomhedens omkostninger. Med Cost Accounting skabes synlighed og indblik ift. budgetter, og aktuelle omkostninger ift. drift, pr. afdeling, pr. produkt eller pr. projekt. Med Cost Accounting kan du synkronisere omkostningsdata fra kontoplanen til forskellige omkostningscentre og -objekter iht. allokeringer.

Dette modul indeholder:

- > Overfør omkostninger fra kontoplanen (til omkostningsregnskabet)
- > Indtast og bogfør interne omkostninger og allokeringer direkte i omkostningskladden
- > Med gentagelseskladder kan regler for allokeringer prædefineres for omkostningstyper og udføres som batch-opgaver
- > Allokeringer kan tilbageføres (og omposteres)
- > Omkostningsbudgetter kan oprettes og genanvendes som bogføringsgrundlag i omkostningsregnskabet

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Likviditetsanalyse (Pengestrømsanalyse)

Med likviditetsanalysen kan du se hvordan virksomhedens likviditet, f.eks. kontantbeholdning såvel som andre likvide midler, udvikler sig over tid. Likviditetsanalysen arbejder med to elementer: indgående og udgående pengestrømme – dvs. de penge, du forventer at modtage, og de penge, du forventer at udbetale – samt dine tilgængelige likvide midler. Tilsammen giver disse elementer dig en samlet analyse af din virksomheds likviditet.

Anlægsaktiver

Anlægsaktiver (basis)

Du kan holde styr på anlægsaktiver, såsom bygninger, maskiner og udstyr. Du kan også foretage diverse anlægsposteringer: anskaffelse, værdiforringelse, nedskrivning, værdistigning og bortskaffelse. Du kan opsætte afskrivningsprofiler for hvert af dine anlægsaktiver, hvori metoder og øvrige betingelser anvendt til udregning af afskrivninger defineres. Du kan opsætte et ubegrænset antal afskrivningsprofiler for at imødekomme lovkrav i forhold til både skatteberegning og intern bogføring. Dette modul egner sig godt til internationale virksomheder med behov for at anvende mange forskellige afskrivningsmetoder.

Allokeringer (anlæg)

Med dette modul kan du allokere andele f.eks. anskaffelsesværdi eller afskrivninger på et anlægsaktiv til forskellige afdelinger eller projekter via allokeringsnøgler. Dette er især nyttigt, når flere forskellige afdelinger deler et anlægsaktiv.

Forsikring (anlæg)

Du kan let skabe overblik over forsikringsdækning og årlige forsikringspræmier på dine anlægsaktiver, samt nemt finde ud af, om dine aktiver er under- eller overforsikrede. Du kan tilknytte hvert aktiv til en eller flere forsikringspolicer og indeksere forsikringsbeløb.

Vedligeholdelse (anlæg)

Vedligeholdelse og serviceudgifter kan registreres for hvert anlægsaktiv. Du får de detaljerede oplysninger, du skal bruge for at analysere og træffe beslutninger i forhold til fornyelse og bortskaffelse af anlægsaktiver.

Omklassificering (anlæg)

Du kan omklassificere et anlægsaktiv eller en del af et anlægsaktiv. For eksempel fra én afdeling til en anden. Du kan dele et anlægsaktiv op i flere forskellige anlægsaktiver eller kombinere flere forskellige anlægsaktiver til ét anlægsaktiv. Når du har brug for at bortskaffe en del af et anlægsaktiv, kan du dele det op i to aktiver og derefter skille af dig af med det ene.

Likviditetsstyring

Bank

Du kan oprette, anvende og styre flere forskellige bankkonti ud fra din virksomheds behov og på tværs af flere valutaer.

Elektroniske betalinger og direkte debitering

Du kan oprette betalingsbegæringer ud fra leverandørbilag og generere bankbetalingsfiler i ISO20022/SEPA-format. Eller generere den elektroniske betalingsfil i det format, som din bank kræver. Du kan nemt holde styr på historikken for dine elektroniske betalinger og genoprette betalingsfiler efter behov. Udførelse af betalinger foregår via en enkel og strømlinet proces, der lader dig markere og behandle de ønskede poster.

Du kan også oprette regler for håndtering af direkte debitorbetalinger således, at du kan modtage betaling direkte fra dine kunders bankkonti, samt generere debitorbetalingsfiler i ISO20022/SEPA-format.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

 Bankafstemning

Transaktionsdata fra din bank kan importeres, f.eks. i ISO20022/SEPA-format – eller du kan bruge Data Exchange værktøjet til at indlæse andre filtyper. Afstemning af banktransaktioner kan foretages automatisk på åbne kunde- og leverandørposter, med mulighed for at oprette egne afstemningsregler. Det er nemt, at overskue afstemningsreglerne og du kan modificere dem efter behov.

 Administration af bankkonto

Banktransaktionsdata kan importeres fra elektroniske filer, som banken har sendt til dig i ISO20022/SEPA-format – eller du kan bruge konvertering af bankdata-tjenesten til andre filtyper. Du kan afstemme dine bankkontoudtog automatisk for at åbne posteringer i bankkonto-hovedbogen og holde styr på alle kontoudtog.

 Checkudskrivning

Du kan generere checks med unikke talserier for hver bankkonto. Du kan udspecificere på linjen i betalingskladden, om betalingen ønskes foretaget via computer eller manuel check. Dette styrker intern kontrol ved at sikre, at computerchecken bliver printet, før betalingen posteres. Checkprint rummer flere muligheder, såsom annullering af checks, genprint, brug af checkskemaer med fortrykte taloner, test før print samt mulighed for at samle flere betalinger til en leverandør i samme check.

LOGISTIK (SUPPLY CHAIN MANAGEMENT)

Salg og tilgodehavender

 Alternative leveringsadresser

Du kan oprette flere leveringsadresser for at imødekomme kunder, der ud over deres primære virksomhedsadresse har flere adresser, ordrer kan sendes til. Disse ekstra adresser kan derefter vælges af den, der behandler ordren, når der oprettes en salgsordre eller faktura.

 Salg (Basis)

Du kan oprette og opdatere dine kunder. Du kan postere salgstransaktioner i kladder og administrere tilgodehavender. Sammen med Flere valutaer kan dette modul håndtere salgstransaktioner og administrere tilgodehavender i flere valutaer for hver kunde. Salg (Basis) er integreret med Finans (Basis) og Lager (Basis) og er påkrævet til konfiguration af alle andre salgsrelaterede moduler. Salgsfakturaer anvendes også ofte sammen med dette modul. Du bør altid bruge dette modul, hvis din løsning kræver et kundekartotek.

 Kalendere

Der kan opsættes kalendere med arbejdsdage og fridage. Du kan tilføje en basiskalender til kunder, leverandører, lokationer, regnskaber, speditører og for service – og ændre i dem efter behov. Kalenderen vil blive anvendt i datoudregninger for salgsordrer, købsordrer, overførselsordrer, produktionsordrer, serviceordrer samt rekvisitioner og planlægning.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Kampagnepriser

Der kan arbejdes med salgspriser og salgslinjerabatter i forbindelse med specifikke kampagner. Når du har aktiveret priserne/rabatterne, kan alle kunder eller kontakter, der er tilknyttet virksomheden, og som befinder sig i et segment med forbindelse til en given kampagne, få adgang til den pris/rabat, der er tilknyttet kampagnen. Priser er gældende igennem hele kampagnens levetid, eller indtil du vælger at deaktivere dem. Når du opretter et salgsdokument eller en serviceordre, er kampagneprisen/-rabatten inkluderet i de tilgængelige prisreduktioner, når Microsoft Dynamics NAV vælger den pris, der skal hentes for linjen.

Beregning af leveringstid

Du kan beregne præcise oplysninger om ordreforsendelser og leveringsdatoer ud fra varens aktuelle og fremtidige tilgængelighed. Kan en vare ikke nå frem på kundens anmodede leveringsdato, kan du udregne den tidligst mulige forsendelsesdato - enten baseret på tilgængelighed (disponibel til levering - available to promise) eller ud fra genanskaffelse (første mulige afsendelsesdato - capable to promise) såfremt varen skal produceres eller købes.

Salgsfakturering

Du kan opsætte, postere og printe salgsfakturaer og salgskreditnotaer. Dette modul er fuldt integreret med Finans og Lager.

Salgsfakturarabatter

Fakturarabatter kan udregnes automatisk. Du kan opsætte betingelser for fakturarabatter som f.eks. udspecificeret minimumbeløb, procentrabat og/eller gebyrer. Rabatten anføres på de individuelle fakturalinjer og bliver en del af fakturaens nettosum. Beregning kan foretages i både lokal og fremmed valuta.

Salgslinjerabat

Med salgslinjerabat kan du håndtere fleksible rabatstrukturer for varer, der skelner mellem særlige aftaler med individuelle kunder og kundegrupper, og som er betingede af parametre som minimumbeløb, enhed, valuta, variant og tidsperiode. Den bedste enhedspris - den med højest rabat - udregnes for salgslinjen, når ordreoplysningerne opfylder de krav, de er specificeret i opsætningen for salgslinjerabatter.

Salgslinjeprissætning

Du kan administrere fleksible prisstrukturer for varer, der skelner mellem særlige aftaler med individuelle kunder og kundegrupper, og som er betingede af parametre som minimumbeløb, enhed, valuta, variant og tidsperiode. Den bedste enhedspris - den laveste - føres til salgslinjen, når ordreoplysningerne opfylder de krav, der er specificeret i opsætning for salgspriser. Du kan også ændre og opdatere pris aftaler i salgsp ristabellen på én gang via salgsp ristkladden.

Salgsordrer

Med dette modul kan du håndtere salgstilbud, rammeaftaler og salgsordreprocesser. Direkte anvendelse af faktura adskiller sig fra opsætning af en salgsordre i forhold til den tilgængelige mængde, som justeres, så snart et beløb indtastes på salgsordrelinjen. Den tilgængelige mængde påvirkes ikke af en faktura, før den posteres.

Salgsordre-modulet kan f.eks. hjælpe dig med:

- > håndtere delleverancer
 - > foretage leverance og fakturering separat
 - > oprette forudbetalingsfakturaer for salgsordren
 - > anvende tilbud og rammeaftaler i salgsfasen
- (Bemærk! Tilbud og rammeaftaler påvirker ikke lagerstatus)

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Returordrer (Salg)

Dette modul lader dig oprette en salgsretur-ordren, så du kan kompensere en kunde for forkert leverede eller beskadigede varer. Varer kan modtages i henhold til salgsreturordren. Du kan også oprette en delvis returkvittering eller kombinere returkvitteringer i én kreditnota. Salgsretur-ordrer kan kædes sammen med erstatningssalgs-ordrer.

Speditører

Du kan oprette flere speditører (for eksempel UPS, DHL, eksterne fragtmetoder eller din egen fragtmetode) og knytte deres tjenester (ekspres, næste dag, standard) sammen med forsendelsestid. Standardforsendelsesmetoder og -tjenester kan knyttes til individuelle kunder, og disse oplysninger kan specificeres på salgs- og overførselsordrer, så leveringstiden kan beregnes præcis.

Salgsmoms (Sales Tax)

Salgsmoms (Sales Tax)

Du kan udregne salgsmoms og oprette individuelle afgiftsområder for hver kunde og forhandler. Du har også mulighed for at indregne "use tax" i afgiften. Salgsmoms kan, udover salgsbilag, også beregnes fra f.eks. salgs- og finanskladder. Modulet er primært beregnet til det amerikanske marked. For dansk og europæisk moms anvendes momsopsætningen i Finans-modulet.

Køb og betalinger

Alternative bestillingsadresser

Du kan oprette flere bestillingsadresser for leverandører, som sender ordrer fra andre lokationer end deres hovedadresse. Disse ekstra bestillingsadresser kan derefter vælges af den, der behandler ordren, når der oprettes en købsordre eller faktura.

Køb (Basis)

Du kan oprette og opdatere et leverandørkartotek, bogføre købstransaktioner i kladder og håndtere betalinger. Transaktioner og betalinger kan foretages i forskellige valutaer for hver leverandør, hvis du har adgang til Flere Valuta. Køb (Basis) er en forudsætning, hvis din løsning kræver et leverandørkartotek. Modulet er integreret med Finans (Basis) og Lager (Basis), og er påkrævet til konfiguration af alle andre købsrelaterede moduler. Købsfakturaer anvendes også ofte sammen med dette modul.

Direkte Leveringer

Du kan håndtere vareforsendelser direkte fra leverandøren til kunden. Også uden at varerne rent fysisk befinder sig på dit lager, og samtidig holde styr på kostpriser og indtjening. Processen for Direkte Levering styres via sammenkædning af salgs- og købsordrer, der automatisk sørger for den nødvendige postering af ind- og udgående transaktioner.

Købsfakturaer

Du kan oprette, postere og printe købsfakturaer og købskreditnotaer. Dette modul er fuldt integreret med Finans (Basis) og Lager (Basis).

Købslinjerabat

Du kan holde styr på flere forskellige købsprisrabatter på varer og pr. leverandør, ud fra parametre som minimummængde, enhed, valuta, variant og tidsperiode. Den bedste enhedspris – den med højest rabat – udregnes for købslinjen, når ordreoplysningerne opfylder de krav, der er specificeret i opsætningen for købslinjerabatter.

Købsfakturarabatter

Fakturarabatter kan udregnes automatisk. Rabatter kan variere fra leverandør til leverandør med forskellige minimumbeløb (også i forskellige valutaer) og forskellige priser afhængigt af fakturaens størrelse. Rabatten anføres på de individuelle varelinjer og bliver en del af fakturaens nettosum.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> LikviditetsstyringLogistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> LagerstyringProduktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægningProjektstyring
> RessourcerSalg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Købslinjeprissætning

Du kan holde styr på flere forskellige købspriser, der er forhandlet med individuelle leverandører, ud fra parametre som minimumsmængde, enhed, valuta, variant og tidsperiode. Den bedste enhedspris – den laveste – overføres til købslinjen, når ordreoplysningerne opfylder de krav, der er specificeret i opsætning for købspriser.

Købsordrestyring

Du kan håndtere købstilbud (rekvisition), rammeaftaler og købsordreprocesser. Oprettelse af en købsordre adskiller sig fra at oprette en købsfaktura direkte. Den tilgængelige mængde justeres, så snart et beløb bliver indtastet på en købsordrelinje, men den påvirkes ikke af en købsfaktura, før den posteres.

Med købsordrestyring kan du:

- > håndtere delmodtagelser
- > foretage modtagelse og sende fakturaer separat
- > oprette forudbetalingsfakturaer for købsordren
- > anvende tilbud og rammeaftaler i købsfasen

(Bemærk! Tilbud og rammeaftaler påvirker ikke lagerstatus)

Returordrer (køb)

Du kan oprette en returordre for at kompensere for forkert leverede eller beskadigede varer. På returordren kan varen indsættes og lageret opdateres. Du kan desuden oprette delvise returfor-sendelser, kombinere returfor-sendelser i samme kreditnota og kæde købsreturordrer sammen med erstatningsordrer.

Rekvisitioner

Du kan automatisere din planlægningsfunktion med Rekvisitioner. Herfra genereres et forslag til genopfyldning af lager via køb og overførsel fra andre lagerlokationer. Det baseres på varens aktuelle og fremtidige efterspørgsel og tilgængelighed, såvel som en række planlægningsparametre; minimums-, maksimums- og genbestillingsmængder. Du kan få vist en grafisk oversigt over behov/bestillingsforslag og lade brugeren ændre direkte via drag and drop, før bestilling iværksættes.

Alternativt kan du bruge Ordreplanlægning. Et forenklet behovsplanlægningsredskab, der lader dig planlægge behov ud fra den enkelte ordre – og uden fokus på optimering.

Lager

Analyserapporter

Her får virksomhedens beslutningstagere, særligt dem med ansvar for salg, indkøb og produkter, en effektiv og fleksibel metode til at støtte de daglige beslutninger med tidssvarende information lige ved hånden. Analyserapporter er bygget op omkring varetransaktioner og giver et godt overblik. Bl.a. kan man tilføje og kombinere analyseelementer; kunder, varer og leverandører efter behov. Du kan:

- > præsentere tal i både beløb og mængder, sammenligne pr. periode og pr. budget. Med formler kan indikatorer til at måle virksomhedens præstationsniveau defineres
- > dykke ned i tallene for at analysere og finde årsager til afvigelser
- > se udvikling i salget, analysere lageromsætning, evaluere kunders købsadfærd, identificere tendenser, vurdere priser og leverandører. Du får grundlaget til at træffe de rigtige beslutninger.

Alternative leverandører

Med Alternative leverandører kan du håndtere køb af den samme vare fra flere forskellige leverandører. Du kan oprette alternative leverandører for en vare, specificere leveringstider pr. leverandør, samt tilknytte pris- og rabataftaler for varen – også pr. leverandør.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Lager (Basis)

Du kan oprette varer, du har på lager, og udspecificere deres måleenheder, prismetode, lagergruppe, enhedsudgift, pris og andre egenskaber. Du kan postere varetransaktioner, såsom salg, køb, og negative og positive justeringer i varejournaler. Oplysninger om mængde og pris på de posterede transaktioner gemmes i lagerbogen, som danner basis for lagerstatus og andre udgifts-udregninger.

Dette modul er integreret i Hovedbog og i posteringsprocessen i Salg og tilgodehavender og i Køb og betalinger og er påkrævet til opsætning af alle øvrige lagermoduler.

Placering

Du kan organisere dit lager ved at tildele varer til placeringer, som er den mindste enhed i lagerets logistikstruktur. Tildeling til placeringer foretages i varekladderne eller direkte på dokumentlinjerne (dog ikke for bestillingslinjer).

Løbende optælling

Løbende optælling, eller cyklisk optælling, er en metode til optælling af lagerbeholdning og til at opdatere og øge præcision i lagerstyringen. Du kan oprette regler for løbende optælling på vare og/eller lokationsniveau.

Varebudgetter

Salgs- og købsbudgetter kan oprettes på både kunde-, leverandør- og vareniveau, samt i forhold til beløb og mængde. Du kan opstille et salgsbudget, der kan fungere som grundlag for beslutningstagere inden for salg, indkøb og logistik og anvendes til at beregne forventet fremtidig efterspørgsel og behov. Når budgettet er oprettet kan det sammenholdes med de realiserede tal og varians kan beregnes. Integration til Microsoft Excel®, hvor budgettal kan overføre begge veje, gør budgetteringsprocessen fleksibel.

Varegebyr

Du kan håndtere varegebyrer, eller indirekte omkostninger, og dermed inkludere værdien af ekstra omkostninger som f.eks. fragt eller forsikring i kostprisen på varen.

Varereferencer

Du kan hurtigt og præcist identificere de varer, kunder bestiller, ud fra andre varenumre end dine egne. Du kan krydsreferere oplysninger fra kunder, leverandører og producenter, både i form af tilfældige tal, universelle produktkoder (UPC'er) eller europæiske artikelnumre (EAN'er) som du kobler sammen med dine varenumre.

Erstatningsvarer

Du kan sammenkæde varer med samme eller lignende karakteristikk, så du kan tilbyde erstatningsvarer og undgå at miste salg, hvis en kunde bestiller en vare, der ikke er på lager eller er udgået. Eller du kan bruge funktionen til at tilbyde alternative varer afhængig af kundens præferencer.

Varesporing

Med varesporing kan du holde styr på serie- og/eller batch-nummererede varer. Varesporingsnumre kan tildeles manuelt eller automatisk, og du kan nemt modtage og levere hele varepartier med serie- og/eller batchnumre.

Montageordrer

Skal du håndtere en simpel produktions- eller samleproces hjælper montageordrer dig med det. Du kan oprette salgsvarer, hvori der indgår råmaterialer, delkomponenter og/eller ressourcer og bruge montageordren til at omdanne komponenterne til den færdige vare. Montageordrer hjælper dig med at styre behov fra kunden direkte fra salgstilbuddet, til indkøb af råvarer og komponenter, samt pluk til montage og færdigmelding.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Overflytning mellem lokationer

Med dette modul får du mulighed for at styre processen, når du flytter varer mellem forskellige lagerlokationer, herunder overblik over varer i transit og/eller karantæne.

Flere lokationer

Du kan administrere varelager på flere lokationer, såsom produktionsanlæg, distributionscentraler, varedepoter, show-rooms, butikker og servicebiler.

Katalogvarer

Med katalogvarer har du mulighed for at have et overblik over og tilbyde varer, som ikke indgår i dit normale varelager. Det kan f.eks. være et samlet katalog fra en leverandør, som du har importeret, men ikke har ønsket at oprette regulære vare-stamkort for før det bliver nødvendigt. Med udgangspunkt i et simpelt stamkort kan katalogvarer nemt ændres til en regulær vare direkte fra et salgstilbud eller -ordre og efterfølgende bestilles hos leverandøren eller producenten.

Pluk

Plukfunktionen giver lagerpersonalet mulighed for at oprette plukopgaver i forbindelse med en frigiven ordre (f.eks. salg, service eller montage). Plukopgaverne kan håndteres både "ordre for ordre" og for mange ordrer på én gang.

Læg-på-lager

Frigivne ordrer, der danner indgående transaktioner på lageret, kan håndteres med læg-på-lager funktionaliteten. Opgaverne kan håndteres både "ordre for ordre" og for mange ordrer på én gang.

Standardkostpriskladde

Med standardkostpriskladden har du en effektiv metode til at vedligeholde og opdatere standardkostpriser for varer. Du arbejder her med kostprisopdateringer lidt i stil med et Excel-ark. Det sker bare inde i Microsoft Dynamics NAV. Eftersom kladden også giver et overblik over de aktuelle kostpriser er det nemt, at forberede prisopdateringer, uden at ændringerne træder i kraft før du beslutter dig for at aktivere ændringerne.

Ved at bruge standardkostpriskladden kan du:

- > foretage prisopdateringer for både købte komponenter og ressourcer, med forskellige sorteringskriterier, i flere kladder samtidig og senere konsolidere dem i en kladde
- > identificere og undgå potentielle fejl ved at simulere prisen på en produceret vare ud fra prisændringer på materiale og kapacitet, og derefter se den samlede effekt
- > hjælpe med at sikre, at du udfører ændringer på en bestemt dato, og at alle værdireguleringer, der opstår på grund af prisændringen, bliver posteret korrekt

Lagervarer (pr. lokation)

Du kan administrere lagervarer (stock-keeping units) pr. lokation. Med udgangspunkt i et master-varestamkort kan du oprette et antal relaterede lokationsstamkort og dermed håndtere varen forskelligt pr. lokation. Du kan f.eks. styre kostpriser, disponeringsregler, pluk og læg-på-lager individuelt afhængig af lokationen.

Lagermodtagelse

Her får du mulighed for at styre modtagelse af indgående varer til lageret. Modtagelse kan håndteres både "ordre for ordre" og for mange ordrer på én gang.

Lagerforsendelse

Her får du mulighed for at styre forsendelse af udgående varer fra lageret. Forsendelse kan håndteres både "ordre for ordre" og for mange ordrer på én gang.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> LikviditetsstyringLogistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> LagerstyringProduktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægningProjektstyring
> RessourcerSalg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Lagerstyring

Automated Data Capture System (ADCS)

ADCS understøtter de primære processer i lagerfunktionen og muliggør automatisering i forbindelse med pluk, læg-på-lager, forsendelse, modtagelse og flytning af varer. Med ADCS kan data klargøres til ud-/indlæsning til/fra scannersystemer og hjælpe med at registrere data hurtigt og korrekt. Derved kan du sikre en høj datakvalitet - også i hektiske omgivelser.

Placeringer

Du kan nemt opsætte og vedligeholde dine (lager-)placeringer ved både at definere grundplanen for dit lager og dimensionerne på dine reoler, hylder m.v. Du kan også opsætte og vedligeholde dine planlægningsparametre ved at definere begrænsninger og karakteristika for hver placering og dermed sikre grundlag for en effektiv arbejdsgang i forbindelse med pluk og læg-på-lager.

Intern pluk og læg-på-lager

Du kan her oprette og styre vareflytningsopgaver til interne formål uden brug af kildedokumenter (såsom købs- eller salgsordrer). Det kan f.eks. være udlevering af varer til testformål, reservation af demovarer eller færdige produktionsordrer, der lægges til side.

Warehouse Management (WMS)

Med WMS kan du styre dit lager på placeringsniveau. Varer kan modtages og lægges til side pr. placering, plukkes fra placering ud fra skabeloner og vælges ud fra zone og placeringsstatus. Baseret på regler for optimering af f.eks. rækkefølge og volumen, kan varer flyttes mellem placeringer eller de kan flyttes manuelt. Der kan oprettes instruktioner for pluk og læg-på-lagerprocesserne, som kan udføres i forbindelse med salgs-, købs-, overførsels-, retur- og produktionsordrer. Serviceordrer er ikke inkluderet. Det anbefales, at du også køber modulerne Læg-på-lager, Lagermodtagelse, Pluk og Lagerforsendelse for at bruge dette modul effektivt.

PRODUKTION

Produktion (basis)

Styklister

Du kan oprette styklister og dermed beregne kostprisen for en produceret vare. Styklister er nødvendige for at kunne arbejde med de øvrige produktionsmoduler.

Produktionsordrer

Du kan oprette og håndtere produktionsordrer samt bogføre forbrug og klarmelde færdigvarer. Når du har oprettet en produktionsordre, kan du beregne behovet (materialer og resourcer) ud fra ordren. Produktionsordrer inkluderer et manuelt værktøj behovsplanlægning som alternativ til automatisk planlægning. Ordreplanlægning giver dig overblik over opgaverne og adgang til de funktioner, du skal bruge for at planlægge en produktionsordre med tilhørende indkøb, f.eks. afledt af en salgsordre.

Smidig produktion

Smidig produktion

Dette modul giver dig adgang til Smidig produktion, samt Behovs- og Kapacitetsplanlægning således, at du kan opnå både den bedst mulige anvendelse af din kapacitet og få den mest omfattende og detaljerede beregning og nedbrydning af dine produktionsbehov.

Versionsstyring

Du kan oprette og administrere forskellige versioner af produktionsstyklister og -ruter. Du skal bruge modulet Kapacitetsplanlægning (basis), for at opsætte flere ruteversioner.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> LikviditetsstyringLogistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> LagerstyringProduktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægningProjektstyring
> RessourcerSalg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Behovsplanlægning

Behovsplanlægning (Basis)

Du kan beregne og planlægge det samlede materialebehov med udgangspunkt i behovet for færdigvarer og forecast, samt for komponenter. Microsoft Dynamics NAV arbejder med hhv. MPS (Master Planning Schedule) og/eller MRP (Material Requirements Planning).

Behovsplanlægning (Basis) indeholder:

- > automatisk oprettelse af produktions- og købsordrer (pba. afledt behov)
- > aktionsmeddelelser, der hjælper med at balancere udbud og efterspørgsel
- > beregning af konsolideret eller delvis konsolideret materialebehov
- > opsætning af varer med genbestillingspolitik, f.eks. producer-selv eller køb-ude

Produktionsforecast

Med produktionsforecast kan du angive det estimerede behov for hhv. salgsvare og komponenter (eller en kombination). Dit forecast kan så medtages ifm. din produktionsplanlægning.

Kapacitetsplanlægning

Kapacitetsplanlægning (Basis)

Du kan tilføje kapaciteter (arbejdscentre) til produktionsprocessen. Du kan opsætte ruter og bruge dem på produktionsordrer og i planlægningen af din produktion. Du kan se hhv. belastning og opgavelister for kapaciteterne.

Begrænset kapacitet

Du kan håndtere belastningsgrænser for kapacitetsbegrænsede ressourcer. Der tages højde for kapacitetsbegrænsninger, så der ikke bliver tilføjet mere arbejde til et arbejdscenter (eller en specifik ressource), end kapaciteten kan udføre i en given periode. Hvis Begrænset kapacitet bruges sammen med modulet Beregning af leveringstid, kan systemet også beregne hvornår en vare kan være tilgængelig (Capable to promise - CTP).

Arbejdscenter

Du kan tilføje arbejdscentre som kapaciteter til produktionsprocessen og dermed planlægge på f.eks. gruppe af medarbejdere, maskiner eller en kombination.

PROJEKTSTYRING

24 af 35

Ressourcer

Ressourcer (Basis)

Du kan holde styr på ressourcer (personer og udstyr) med tilhørende priser og kapacitet. En resources kapacitet kan forbruges og sælges. Mht. planlægning kan relaterede ressourcer indgå i en resourcepulje, og de enkelte ressourcer eller puljen kan tildeles specifikke opgaver iht. en tids- eller opgaveplan. Det kan f.eks. være på sager eller serviceopgaver.

Kapacitetsstyring

Du kan planlægge kapacitet på ressourcer mht. registrering af hhv. salg og forbrug af kapaciteten. Hertil kan trække forbrugs- og salgsstatistik til analyse på rentabilitet af ressourcerne. Du kan oprette en kapacitetsplan i kalendersystemet i den tidsperiode, du har brug for. Du kan også overvåge resourcebruget og holde øje med tilgængelighed, samt omkostninger og indtægter ifm. f.eks. sager eller serviceopgaver.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Sager

Med sagsmodulet kan du holde styr på kundeprojekter, herunder arbejdsopgaver, indkøbsplanlægning, registrere forbrug af timer og materialer og udstede fakturaer. Du kan holde styr på sager til fast pris og løbende regning. Du kan også:

- > oprette en sag med mange opgaver og delopgaver. Hver opgave kan have et separat budget, leveringstid og faktureringsprofil
- > oprette sagsbudgetter og kopiere et budget fra én sag til en anden
- > oprette prisaftaler pr. sag for varer og ressourcer til brug ved fakturering
- > håndtere varer-i-arbejde, herunder bogføre hensættelser m.v. til Finans
- > fakturere kunden i en eller flere valuta (kan defineres pr. opgave)

SALG, MARKETING OG SERVICE MANAGEMENT

Salg og marketing

Kampagnestyring

Du kan organisere kampagner ud fra segmenter eller emne-grupper, du selv definerer. Du kan definere segmenter ud fra specifikke kriterier, såsom salg, kontaktprofiler og interaktioner samt genbruge eksisterende segmenter eller segmenteringskri-terier. Du kan f.eks. sende breve eller mails til kontakterne, bl.a. ved hjælp af den indbyggede Word-flettefunktion. Kampagne-delen understøtter også korrespondance på modtagerens sprog.

Kontaktklassificering

Du kan sortere dine kontakter i kategorier og automatisk klas-sificere dine kunder ud fra kriterier, du specificerer. F.eks. kan du klassificere kontakter efter omsætning eller indtjening. Oplysnin-gerne kan du bruge til at målrette dine kampagner. Du kan lige-ledes dele dine kunder op i kategorier og bruger spørgeskemaer til at udbygge din viden omkring kunderne.

Kontakter

Med kontaktkartoteket får du et godt overblik over dine kon-takter og kan tilpasse din kommunikation og dine aktiviteter derefter. Dette modul er tæt integreret modulerne Salg (Basis), Køb (Basis) og Service, hvilket gør det muligt, at opsamle salgs-, købs- og serviceinformation til brug for dialogen med kunder og leverandører. Du kan også:

- > håndtere kontaktoplysninger på virksomheds- og person-niveau
- > blive adviseret såfremt du opretter dubletter
- > holde emne- og debitor kartotekt synkrone
- > få overblik over emner og kunder med udgangspunkt i profilskemaer
- > sende tilbud til emner eller kunder (og oprette salgsordrer – forudsætter Salg (Basis))

Interaktionslog (kommunikation)

Du kan registrere dine interaktioner med dine kontakter. F.eks. telefonsamtaler, møder, mails eller breve. Du kan hæfte doku-menter til interaktioner (f.eks. Word®, Excel® eller PDF), men du kan også registrere visse typer af interaktioner automatisk. Bl.a. kan dokumenter skabt indefra Microsoft Dynamics NAV, såsom salgsordre eller tilbud, logges automatisk og hentes frem senere. Ligeledes er der mulighed for at foretage opkald, f.eks. via Lync eller Skype, direkte indefra kontaktkortet..

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyling

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Maillog (Microsoft Exchange Server)

Der er mulighed for at logge e-mail korrespondance. Du kan logge ind- og udgående e-mails sendt gennem Microsoft Dynamics NAV eller Microsoft Outlook® således, at korrespondancen kan ses på den aktuelle kontakt. Bemærk, at denne løsning er serverbaseret og kræver en Microsoft Exchange Server (se også softwarekravene til Microsoft Dynamics NAV).

Leads (Pipeline)

Du kan holde styr på salgsmuligheder eller leads. F.eks. kan du holde styr på salgsprocessen, hvor langt du er, sandsynligheder, opgaver og beløb. Ved at dele salgsprocessen op i flere trin kan du opstille et veldefineret forløb og sætte kriterier op for udførelse. På den måde får du overblik og kan styre din pipeline og salgsproces kvalificeret.

Outlook-integration

Du kan synkronisere dine opgaver og dine kontakter i Microsoft Dynamics NAV med møder, opgaver og kontakter i Microsoft Outlook®. Du kan således oprette, opdatere, annullere og slette i det ene program og synkronisere med det andet på et senere tidspunkt. Du kan også tilpasse synkroniseringsmodellen ved f.eks. at tilføje nye felter eller helt nye tabeller.

Opgaver

Du kan oprette og håndtere opgaver, der er knyttet til dine salgs- og markedsføringsaktiviteter. Opgaverne kan tildeles på individuelt eller gruppeniveau. Opgaver kan ligeledes sættes op til at blive gentaget med et fast interval eller som et opgave-hierarki, hvor opgave 1 automatisk igangsætter opgave 2.

Servicestyling

Serviceplanlægning

Med Serviceplanlægning kan du allokere ressourcer til serviceopgaver og holde styr på status og færdiggørelse. Du kan planlægge med udgangspunkt i ressourcers tilgængelighed og kvalifikationer, samt evt. nødvendigt udstyr og materialebehov. Med serviceplanlægning får du et overblik over serviceopgaverne, din kapacitetsbelastning og kan prioritere efter behov.

Servicekontrakter

Du kan oprette en serviceaftale med kunden, der angiver hvilken form for ydelse og hvilket serviceniveau, der skal leveres. Med dette modul kan du:

- > håndtere kontrakter og –skabeloner, samt kontrakttilbud og -fornyelse
- > få en omfattende servicehistorik pr. kontrakt, bl.a. på forbrug af tid og materialer
- > håndtere garantioplysninger for solgte produkter (servicevarer) med tilhørende reservedele
- > opsætte regler for serviceniveau, responstid og rabatniveauer

Bemærk! Det anbefales, at du også bruger modulerne Serviceordrer og Servicevarer.

Servicevarer

Du kan registrere og holde styr på de produkter (servicevarer) du har solgt. Med servicevarer har du et stamkort pr. solgt enhed, hvor du bl.a. kan håndtere komponenter, reference til styklister (produktion/montage), samt kontrakt- og garantioplysninger. Indbyggede statistikfunktioner giver et godt overblik over rentabiliteten pr. servicevare.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring

- > Generelt
- > Anlægsaktiver
- > Likviditetsstyring

Logistik

- > Salg og tilgodehavender
- > Salgsmoms
- > Køb og betalinger
- > Lager
- > Lagerstyring

Produktion

- > Produktion (basis)
- > Smidig produktion
- > Behovsplanlægning
- > Kapacitetsplanlægning

Projektstyring

- > Ressourcer

Salg, Marketing og Service management

- > Salg og marketing
- > Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og udvikling

- > Applikationsobjekter
- > Øvrigt
- > Lokale moduler

 Serviceordrer

Med serviceordrer kan du udføre kontrakt- og garantiforpligtede eftersyn eller løbende ad hoc opgaver som f.eks. reparationer. Kontraktopgaver kan oprettes automatisk med udgangspunkt i kontraktbetingelserne. Ad hoc opgaver kan nemt oprettes af en call-center ressource og indgå i den samlede pulje af serviceopgaver, der skal udføres. Undervejs og ved afslutning af serviceordre kan du holde styr på status, forbrugt tid og materialer. Du kan også registrere og administrere udstyr udlånt til kunderne. Alle serviceordrer indgår i servicehistorikken og kan bruges til at analysere din serviceforretning.

 Servicepriser

Du kan oprette og holde styr på dine servicepriser. Der kan opstilles prisgrupper ud fra forskellige kriterier – såsom servicevarer (eller flere servicegrupper), den aktuelle serviceopgave, i et tidsrum eller specifik pr. kunde.

Med servicepriser kan du definere en serviceprisgruppe (en prispakke), der inkluderer alle parametre involveret i serviceleverancen. F.eks. komponenter eller reservedele, arbejdstyper og afgifter. Med udgangspunkt i kriterier, der matcher for serviceprisgruppen, tildeles automatisk den korrekte prisstruktur til serviceordren. Du kan også tildele faste, minimums- eller maksimumpriser til serviceprisgrupper og se statistik for hver serviceprisgruppe.

HUMAN RESOURCE (HRM)

 Human resource (Basis)

Dette modul giver dig mulighed for at oprette og styre medarbejderstamkort. Det kan være information som f.eks. erfaring, kvalifikationer og uddannelse, samt kontakthinformation og familiemedlemmer. Du kan også holde styr på personalegoder og arbejdsrelaterede ting såsom nøgler, betalingskort, computere og biler. Til håndtering af sygdom, uddannelse m.v. kan du registrere dette efter behov via fraværsregistreringskladden og føre statistik pr. medarbejder.

SPROG

 Flere dokumenter

Du kan opsætte alternative beskrivelser af dine lagervarer og udskrive rapporter på flere sprog. F.eks. kan der udstedes fakturaer på modtagerens sprog. Beskrivelser kan kædes sammen med individuelle kunder, hvilket gør det muligt at målrette tekst til både kunder i ind- og udland.

Bruger du alternative varebeskrivelser bliver de valgt automatisk med udgangspunkt i opsætning på kunden. Bemærk! Bruges flere dokumenter, skal det sikre, at teksterne til de alternative sprog også er aktiveret i de respektive dokumenter eller rapporter.

 Flere sprog

Microsoft Dynamics NAV kan håndtere flere sprog i brugerfladen. Derfor kan du frit skifte sprog efter behov, dog kun såfremt det ønskede sprog er installeret. Sprogmodul kan også anvendes til afvikling af multisprogsfunktionalitet. F.eks. på rapporter, ved ind-/udlæsning af data o.lign.

BEMÆRK! For at kunne anvende et sprogmodul skal det være registreret i licensen til Microsoft Dynamics NAV. Hvert sprogmodul dækker kun funktionalitet for ét specifikt sprog. Det danske sprogmodul indeholder relation til standardfunktionalitet og specifik dansk funktionalitet som følge af lovkrav. Installeret f.eks. et fransk sproglag efterfølgende vil specifik dansk funktionalitet ikke være oversat.

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> LikviditetsstyringLogistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> LagerstyringProduktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægningProjektstyring
> RessourcerSalg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

KONFIGURATION OG UDVIKLING

 Application Builder (tilvalg)

Med dette modul kan du foretage ændringer i forretningslogikken og de regler, der er defineret for standardfunktionaliteten i Microsoft Dynamics NAV. Ændringer foretages i udviklingsmiljøet kaldet C/AL (C/SIDE). Selvom dette modul giver adgang til udviklingsmiljøet, så tillader det ikke ændringer i C/AL, der opdaterer skrivebeskyttede tabeller. F.eks. finans- eller momsposter. Application Builder giver mulighed for at udvikle ny funktionalitet til din applikation. På den måde kan du skræddersy Microsoft Dynamics NAV til hele din virksomhed.

Der medfølger adgang til at oprette ekstra 100 codeunit-objekter (nummereret fra 50.000 til 50.099). Desuden kan Application Builder også anvendes til at oprette nye menupunkter i Navigationsmenuen (Navigation Pane).

 Page Designer (skærbilleder)

Du kan ændre eksisterende skærbilleder, f.eks. vinduer til data-indtastning og forespørgsler.

Der medfølger adgang til at oprette 100 skærbilleder-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.099). Modulet Page Designer giver også adgang til at oprette nye menupunkter i Navigationsmenuen (Navigation Pane). Bemærk! Dette modul giver ikke adgang til at ændre på C/AL-kode på skærbilleder-objekter.

 Rapport Designer

Du kan ændre på eksisterende rapporter, og du kan oprette nye rapporter helt fra bunden. Du kan også kopiere en eksisterende rapport og genbruge den efter behov. Der medfølger adgang til at oprette 100 rapport-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.099) og modulet giver adgang til at ændre på C/AL-kode på rapport-objekter. Modulet Report Designer giver også adgang til at oprette nye menupunkter i Navigationsmenuen (Navigation Pane).

Bemærk! Du skal bruge Microsoft Visual Studio Report Designer 2010 for at designe layoutet på en rapport i udviklingsmiljøet. Microsoft Visual Report Designer følger med Microsoft Visual Studio 2010, SP 1 Professional, Premium eller Ultimate.

 Solution Developer (tilvalg)

Med dette modul kan du foretage ændringer i forretningslogikken og de regler, der er defineret for standardfunktionaliteten i Microsoft Dynamics NAV – også skrivebeskyttede elementer, samt til opgraderingsværktøjerne. Ændringer foretages i udviklingsmiljøet kaldet C/AL (C/SIDE).

Du kan også:

- > oprette eller ændre på alle objekttyper
- > bruge menupunkterne Oversæt/Eksportér og Oversæt/Importér i Objektdesigneren

BEMÆRK! Disse menupunkter er ikke tilgængelige med modulet Application Builder

 Tabel Designer

Det giver dig adgang til at ændre på eksisterende tabeller, f.eks. ændre egenskaber for felter, såsom navn, decimalplaceringer, værdier og tilføje nye felter. Du kan også oprette helt nye tabeller hvis du har behov for at udvide datastrukturen. Desuden kan du oprette nøgler til sortering af data, ændre eller oprette nye Flow-Fields og FlowFilters (beregne felter, der anvendes til analyse og statistik). Der medfølger adgang til at oprette 10 tabel-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.009).

BEMÆRK! Dette modul giver ikke adgang til at ændre C/AL-kode på tabeller.

 XMLport Designer

Du kan oprette nye eller ændre eksisterende XMLport-objekter. Med designeren får du også adgang til C/AL (C/SIDE). Du kan anvende en XMLport til at ind-/udlæse data, samt beregne eller ændre på data i processen. Der medfølger adgang til at oprette 100 XMLport-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.099). Modulet XMLport Designer giver også adgang til at oprette nye menupunkter i Navigationsmenuen (Navigation Pane).

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> LikviditetsstyringLogistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> LagerstyringProduktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægningProjektstyring
> RessourcerSalg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Query Designer (forespørgsler)

Forespørgselsdesigneren giver dig mulighed for at ændre eksisterende forespørgsler og oprette nye. Designeren er det primære redskab til oprettelse af alle typer forespørgsler, der henter data til visning i skærbilleder og statistikker, til beregning ifm. analyser eller til integration med eksterne applikationer. Der medfølger adgang til at oprette 100 Query-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.099).

Applikationsobjekter

Codeunits (kodeenheder)

Der medfølger adgang til at oprette 10 Codeunit-objekter (er inkluderet og nummereret fra 50.000 til 50.009) i Startpakken og ekstra 10 i den udvidede pakke. Supplerende Codeunits kan købes i pakker af 100 stk.

Rapporter

Yderligere rapporter kan købes i pakker af 100 stk.

Tabeller

Der medfølger 10 tabeller til den udvidede pakke. Yderligere tabeller kan købes i pakker af 10 stk.

XMLporte

Der medfølger 100 XMLporte i den udvidede pakke. Yderligere XMLporte kan købes i pakker af 100 stk.

Queries (Forespørgsler)

Yderligere forespørgsler kan købes i pakker af 100 stk.

Pages (Skærbilleder)

Der medfølger 100 skærbilleder-objekter i den udvidede pakke. Yderligere kan købes i pakker af 100 stk.

Øvrigt

Timesedler

Timesedler er en enkel og fleksibel løsning til tidsregistrering inkl. en godkendelsesproces. Der er integration til modulerne for Service, Sager og Ressourcer.

Avancerede dimensioner

Dimensioner anvendes til at kategorisere eller gruppere poster og/eller stamdata. Modulen avancerede dimensioner giver mulighed for at oprette et antal ubegrænsede dimensioner. Du kan navngive dimensionerne, og de tilhørende værdier, så de passer til din virksomhed. Hertil følger mulighed for at opstille regler for, hvordan dimensioner og dimensionsværdier må eller skal kombineres. Det hjælper dig med at styre brugen af dimensioner og øger validiteten af data.

Du kan også:

- > opstille regler for prioritering af standardværdier og definere dimensionsregler, så de passer til din virksomhed
- > opstille og bruge oversigter til at analysere på f.eks. finanstansaktioner pr. dimension, herunder kombinere dimensioner i analyserne, som du vil
- > inkludere budgetoplysninger i analyseoversigter og dermed skabe en avanceret metode til analyse af data via dimensioner
- > kombinere dimensionsanalyse med kontoskemaer

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Dimensioner (basis)

I Microsoft Dynamics NAV kan du arbejde med op til to dimensioner til at kategorisere eller gruppere poster og/eller stamdata. Det giver dig fleksibilitet, når du analyserer på f.eks. omsætning, forbrug, indkøb m.v. Du kan give hver dimension et navn, så det passer bedst til rapporteringsbehovet i din virksomhed. Dimensionskoder kan tildeles hver transaktion, der involverer en finanskonto, kunde, leverandør, ressource, opgave eller lagervare osv.

Dimensioner kan også bruges til:

- > detaljeret analyse af projekter i virksomheder. F.eks. på tværs af afdelinger og funktioner
- > at have detaljeret styr på omkostningerne pr. finanskonto. F.eks. en dimension pr. bil på bilkontoen
- > at udskrive kontoudtog for en given afdeling, et projekt eller for kombinationer af disse

Udvidede tekster

Du kan oprette et ubegrænset antal tekstlinjer for beskrivelse af lagervarer, ressourcer og finanskonti. Du kan opstille udvidet tekst, så ekstra beskrivelser kan kopieres automatisk over i salgs- eller købsdokumenter, når der indtastes nye linjer. Beskrivelsen kan også gøres datoafhængig for at oprette særlige beskeder for en specifik periode – for eksempel for at kommunikere kampagnetilbud eller garantibetingelser. Du kan også specificere udvidet tekst for forskellige sprog.

Intrastat

Med intrastat-modulet kan du opsamle og rapportere de nødvendige data fra myndighederne.

Jobkø (batchafvikler)

Du kan automatisere rapportudskrifter, bogføring, planlægning af serviceopgaver og andre tidsbestemte opgaver. Med jobkøen får du også mulighed for automatisk at kontrollere, om opgaver udføres til tiden.

Flere valutaer

Du kan håndtere flere valutaer i systemet, herunder opsætning af valutakurser og omregningforhold mellem de forskellige valutaer. Valuta anvendes f.eks. i forbindelse med betalinger og tilgodehavender, udskrivning af finansrapporter, priser vedr. resourcer og lagervarer, samt bankkonti.

Med Flere valutaer kan du:

- > oprette valutakurser og omregne valuta iht. gældende lovgivning (herunder "triangulering") i EMU-landene.
- > foretage valutaomregning i forhold til kurser, der gemmes i valutakurstabellen
- > opsætte valuta i valutakurstabellen og specificere formater, så mængder altid bliver vist i det korrekte format i alle skærbilleder og rapporter
- > håndtere valutakurser for en given dato eller periode og se kurshistorik
- > foretage køb og salg i flere valuta, herunder flere valuta pr. kunde og leverandør
- > udskrive rapporter, f.eks. saldi på debitorer og kreditorer, i lokal eller fremmed valuta
- > regulering af tilgodehavender og udeståender i valuta, samt postere urealiserede/realiserede gevinster/tab i regnskabet

Ved betaling realiseres gevinster/tab, og der foretages tilsvarende posteringer i regnskabet. Hvis du anvender en ekstra rapporteringsvaluta i regnskabet vil valutakursreguleringen også justere regnskabets konti således, at du kan analysere/udskrive i den lokale og rapporteringsvalutaen.

Pr. database licens

Modulet pr. database licens er påkrævet, hvis du vil køre flere Microsoft Dynamics NAV databaser på den samme SQL Server instans. Hver database bruger sin egen licensfil. For at flere databaser, på den samme SQL server, til at bruge forskellige licensfiler, skal de respektive licensfiler alle indeholde modulet pr. database licens. Uden modulet vil alle databaser på serveren, der ikke bruger deres egne licensfiler, bruge en fælles licensfil (hvilket ikke er tilladt).

Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

Økonomistyring
> Generelt
> Anlægsaktiver
> Likviditetsstyring

Logistik
> Salg og
tilgodehavender
> Salgsmoms
> Køb og betalinger
> Lager
> Lagerstyring

Produktion
> Produktion (basis)
> Smidig produktion
> Behovsplanlægning
> Kapacitetsplan-
lægning

Projektstyring
> Ressourcer

Salg, Marketing og
Service management
> Salg og marketing
> Servicestyring

Human Resource (HRM)

Sprog

Konfiguration og
udvikling
> Applikationsobjekter
> Øvrigt
> Lokale moduler

Årsagskoder

Du kan definere et sæt årsagskoder, som kan tildeles til kladder m.v. når du bogfører. Dette giver et brugerdefineret bogføringsspor, som supplerer oplysningerne fra de allerede systemtildelte bogføringsspor og posteringsbeskrivelser. Du kan definere årsagskoder for kladder såvel som for salgs- og købsdokumenter. Du kan f.eks. bruge årsagskoden til at markere posteringer i forbindelse med regnskabsårets afslutning.

Datterselskaber

Iht. licensbetingelserne (SLT – software licensing terms) i licensmodellen for Microsoft Dynamics 2015 (Perpetual licensing) tillades medarbejdere i kvalificerede datterselskaber, at have adgang til moderselskabets system. Læs venligst softwarelicensbetingelserne for at få alle oplysninger om dette.

Rettigheder (bruger)

Du kan tildele brugerrettigheder til de enkelte medarbejdere. Du kan styre adgang til data og funktionalitet, hvilket bl.a. omfatter tabeller, skærm billeder, rapporter, ind-/udlæsninger m.v. i Microsoft Dynamics NAV.

Sælgere/Indkøbere

Du kan holde styr på indkøb og salg pr. medarbejder ved at tildele indkøberkode til leverandører og sælgerkoder til kunder. På den måde kan koderne spores på en lang række transaktioner i systemet; leverandør, kunde, vare, sager og ressourcer. Der kan genereres statistikker for de individuelle sælgere og indkøbere ud fra disse oplysninger. Som f.eks. kan anvendes til udregning af kommission.

Ubegrænsede regnskaber

Med dette modul kan du oprette alle de regnskaber i databasen, som du har behov for.

Brugere og adgangskoder

Du kan oprette brugere og tildele adgangskoder for at sikre, at kun kendte personer får adgang til dit økonomisystem. Dette modul kan bruges alene eller i kombination med modulet Rettigheder.

Lokale moduler

Lokale moduler

Microsoft Dynamics NAV indeholder en lang række moduler, der understøtter lokale (landespecifikke) processer og krav. De er tilgængelige som ekstrakomponenter, dvs. tilkøbsmoduler. Se nyeste prisliste for at se tilgængeligheden af de enkelte moduler.

31 af 35

5.

Microsoft-
ressourcer



Indhold

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Sådan køber du
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Funktionalitet i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Produktegenskaber i
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Microsoft-ressourcer

5. Microsoft-ressourcer

Kig nærmere på Microsoft Dynamics NAV website og få mere af vide om, hvad Microsoft Dynamics løsninger kan gøre for dig, og hvordan du kommer i gang.

[Vil du vide mere? Klik her >](#)

CustomerSource. Microsoft Dynamics CustomerSource er en portal for kunder, der anvender Microsoft Dynamics-produkter. Du får adgang til CustomerSource som en del af dit licensabonnement. På CustomerSource kan du bl.a. finde information i den omfattende vidensdatabase for Microsoft Dynamics, se onlinetræning for dit Microsoft Dynamics produkt og downloade opdateringer. Kort og godt hente relevant information og ressourcer hele døgnet rundt. (Bemærk! Login er påkrævet. Har du ikke adgang send mail til abonne@microsoft.com)

[CustomerSource døgnet rundt. Klik her >](#)

PartnerSource. Dette er partnernes variant af CustomerSource. Her finder du alt omkring Microsoft Dynamics for partnere; produkt- og prisinformation, download af software, træningsmateriale, metodeværktøjer, support og meget mere. (Bemærk! Login er påkrævet. Kontakt det Regionale Service Center på tlf. +45 80 88 96 98).

[PartnerSource døgnet rundt. Klik her >](#)



Om Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Dynamics NAV 2015 er et forretningssystem fra Microsoft der er nemt at bruge, hurtigt at implementere og understøtter din forretning, så du kan skabe grundlag for god indtjening og vækst.

Sæt strøm til din virksomhed!

- > Arbejd i skyen (Windows Azure) eller på dine egne servere – valget er dit
- > Styrk samarbejdet mellem virksomhedens funktioner, forenkl processerne og øg produktiviteten
- > Styr din virksomhed med et stærkt og internationalt ERP-system – på tværs af lokationer såvel som lande
- > Del det store billede på tværs af virksomheden med Microsoft Dynamics NAV og Office 365. Her smelter e-mail, kalender, dokumenter, virksomhedsdata og rapporter sammen til en unik enhed.

I dag bruger mere end 100.000 virksomheder Microsoft Dynamics NAV i 42 forskellige landeversioner verden over. De skaber succes og styrker løbende deres konkurrenceevne.



Få mere at vide

Kontakt en Microsoft Dynamics partner og bliv inspireret til hvordan Microsoft Dynamics NAV kan hjælpe din virksomhed.

Se partner-oversigt her >

Læs mere om Microsoft Dynamics NAV her >